

MALİ ANALİZ TEKNİKLERİ VE KREDİLENDİRME SÜRECİ



AMAÇ

Finansal tabloların analiz yöntemleri ve kredi paketi hazırlama süreci konularında bilgi verilmesi amaçlanmaktadır.

ODAK NOKTALARI

#Bilanço #Mali Analiz #Taahhüt #Rasyo #Nakit Akım #Kredi Komitesi #Risk

EĞİTİMDEN BEKLENEN SONUÇLAR

Bilir:Mali analiz yöntemlerini bilir. Firmalara doğru soruları sormayı bilir. Firmanın faaliyet değişikliğinin mali tablolara etkisini bilir. Müşterilerde güven yaratmayı bilir.

Anlar:Merak ve keşfetmenin firma analizindeki önemini anlar. Firmaların faaliyet döngüsünü anlar. Firmaların taşıdığı riskleri anlar. Rasyoların nasıl okunacağını ve ne anlam taşıdığını, firmanın mali tablolarına dayanarak ne kadar kredi ihtiyacı olduğunu anlar. Kredi komitesi nezdinde önemli konuları anlar.

Yapar:Analitik düşünme ve kredi bilgisini bir araya getirir. Firma ve sektörde kıyaslama yapar. Bankanın kredi prosedürüne uygun rapor yazar. Banka ve firmaya en uygun kredi teklifini hazırlar.

HEDEF KİTLE

Konuya ilgi ve ihtiyaç duyan tüm çalışanların katılımına uygundur.

NOT

İÇERİK

- ❑ Finansal Tablolar
 - ▶ Bilanço ve Gelir Tablosu Kalemleri
 - ▶ Arındırma İşlemleri
 - ▶ Krizin Mali Tablolara Etkisi
- ❑ Finansal Tablolar Analiz Yöntemleri
 - ▶ Statik ve Dinamik Analiz
 - ▶ Yüzde Analizi
 - ▶ Trend Analizi
 - ▶ Oran Analizi
 - ▶ Net İşletme Sermayesi Değişim Tablosu
 - ▶ Nakit Akım Tablosu
- ❑ Kredi Paketi Hazırlama Süreci: Kredi Komitesi Gözüyle Kredi Paketi
 - ▶ Müşteri Tanıtım Raporu
 - ▶ İstihbarat ve Banka İlişkileri Raporu
 - ▶ Sektör Analizi
- ❑ Finansal Analiz Raporu
- ❑ Risk Analizi

EĞİTİM YETKİNLİK İLİŞKİSİ

Davranışsal Yetkinlikler	Müşteri Duyarlılığı, Analitik Düşünme ve Yaratıcılık
Yönetsel Yetkinlikler	Bilgi İzleme ve Operasyonel Takip
Mesleki/ Bankacılık Teknik Yetkinlikler	Mevzuat, Operasyonel Takip ve Bilinç, İç Sistemler ve Denetim, Raporlama ve Sunum, Kıyaslama
Öz-Gelecek Yetkinlikleri	

Uygulama Yeri	Süre	Eğitim Görevlisi
Sanal Sınıf	3 gün	Nurten Düzgün Sönmemiş

Başlangıç Tarihi : 2.11.2020 - Bitiş Tarihi: 4.11.2020

TBB Üyeleri İçin Eğitim Ücreti: ₺ 675 - Diğer Kurumlar İçin Eğitim Ücreti: ₺ 750

- Fiyatlarımıza KDV Dahildir.

AMAÇ

Etkin iletişim kurma, ihtiyaçları ve istekleri olumlu bir dil ile karşı tarafa iletme, yargılardan arınmış gözlem ve hisleri doğru ifade edebilme ve duyup anlama becerilerinin kazandırılması amaçlanmaktadır.

ODAK NOKTALARI

#İletişim #Hikaye Anlatımı #Kişisel Farkındalık

EĞİTİMDEN BEKLENEN SONUÇLAR

Bilir:Kişisel farkındalık ve şiddetsiz iletişim modelinin temellerini bilir.

Anlar:Şiddetsiz iletişim ve hikaye anlatımı etkilerini anlar.

Yapar:Hikayeleri ve şiddetsiz iletişim araçlarını kullanır.

HEDEF KİTLE

Konuya ilgi ve ihtiyaç duyan tüm çalışanların katılımına uygundur.

NOT

İÇERİK

- ❑ Kişisel Farkındalık
 - ▶ Dans ve İletişim: Dans Ortamında Fark Yaratan Nedir?
 - ▶ Kendim ile İletişim: Özgün Stilim Nedir ve Bunu Nasıl Ortaya Koyuyorum?
 - ▶ Kişisel Etiketini Yaratmak: Bulduğum Ortamda Bir İletişimci, Bir Lider Olarak Ben
- ❑ Kimim?
 - ▶ Ayna Ayna Söyle Bana: Duruşum, Görünüşüm, Vücut Dilim, Enerjim
 - ▶ Konfor Alanım ve Dışı: Fırsatlar Nerede?
 - ▶ İfademde Açıklık, Netlik, Şeffaflık
 - ▶ Empatinin Gücü: Karşımızdaki ile Empati ve Şefkat ile Bağ Kurmak
- ❑ Şiddetsiz İletişim Modeli
 - ▶ Yargısız Gözlem, Ben Dili ile İfade
 - ▶ İçimizdeki, Yüreğimizdeki Duyguları İfade Edebilme
 - ▶ İhtiyaçlarımızı Dile Getirebilme: İhtiyaca Dönük Konuşma
 - ▶ Benim Talebim Ne?: Olumlu Eylem Dili ile Talebimi Dile Getirme
 - ▶ Şiddetsiz İletişim ile İfade Etme ve Karşımdakini Şiddetsiz İletişim ile Dinleme
 - ▶ Seçtiğimiz Kelimelere Işık Tutalım: Cezalı Kelimeler Kavanozumuz
 - ▶ Önyargılardan, Varsayımlardan ve Çaresizliklerden Kaçış
 - ▶ Öfke Kontrolü: Öfke Durumunda İfadenin Yapıcı Formata Çevrilmesi
 - ▶ Anda Kalma, Odaklanma
 - ▶ Onay, Takdir Etmenin Dayanılmaz Zoruğu
 - ▶ Online Ortamlarda Ben Kim Oluyorum?
 - ▶ Online Ortamlarda Anda Kalabilme ve Odaklanma
- ❑ Hikayelerin Gücü
 - ▶ Hikayeler Kendimizi İfade Etmeyi Nasıl Kolaylaştırıyor?
 - ▶ Hikaye Dili
 - ▶ Etkin Dinleme Becerileri, Dinleme Oyunları
 - ▶ Soru Sorma Teknikleri ve Oyunları
 - ▶ Topluluk Önünde Konuşma

EĞİTİM YETKİNLİK İLİŞKİSİ

Davranışsal Yetkinlikler	İletişim, Güven Yaratma, Müşteri Duyarlılığı
Yönetsel Yetkinlikler	Koç Yönetici, Performans Geliştirme
Mesleki/ Bankacılık Teknik Yetkinlikler	İlişki Yönetimi, Stratejik İlişkiler ve Kilit Ortaklıklar Kurma, İkna
Öz-Gelecek Yetkinlikleri	Farklılıkları Yönetme

Uygulama Yeri	Süre	Eğitim Görevlisi
Sanal Sınıf	3 gün	Tijen Mergen

Başlangıç Tarihi : 2.11.2020 - Bitiş Tarihi: 4.11.2020

TBB Üyeleri İçin Eğitim Ücreti: ₺675 - Diğer Kurumlar İçin Eğitim Ücreti: ₺750

- Fiyatlarımıza KDV Dahildir.

OPERASYONEL RİSKİN ÖNEMİ VE RİSK YÖNETİMİ



AMAÇ

Operasyonel risk kavramına ilişkin farkındalık yaratmak ve yeni ürünler ile tanışan Bankacılık sektöründeki risk yönetimi konularındaki değişikliklere dair bilgi aktarılması amaçlanmaktadır.

ODAK NOKTALARI

#Risk #Basel Standartları #SYR #Risk #Mevzuat

EĞİTİMDEN BEKLENEN SONUÇLAR

Bilir:Operasyonel riski ve nasıl oluştuğunu bilir.

Anlar:Riskli analiz ettikten sonra sonuçlarını anlar ve yorumlar.

Yapar:Operasyonel risk konusunda alınması gereken tedbirleri alır. Yönetim mekanizması içerisinde riskleri analiz eder ve operasyonel riski yönetir.

HEDEF KİTLE

Şubelerde çalışan üst ve orta düzey yöneticiler ile genel müdürlük ilgili birimlerinde çalışan ve şubeler ile direkt temasta olan kişilerin katılımına uygundur.

NOT

İÇERİK

- Risk ve Risk Yönetimi Nedir?
- Bankaların Karşılaştıkları Risk Çeşitleri
 - ▶ Kredi Riski
 - ✓ Şubelerde Kredi Riski ve Yönetimi
 - ✓ BDDK İç Sistem Yönetmeliği Madde 10'un Getirdikleri
 - ✓ İşlevsel Görev Ayrımının Önemi
- Piyasa Riski
 - ▶ Faiz, Likidite ve Kur Riski Nedir ve Nasıl Yönetilir?
- Operasyonel Riskin Kaynakları
 - ▶ Teknolojik Kaynaklar
 - ▶ Dış Etkenler
 - ▶ Süreçten Kaynaklı Riskler
 - ▶ Çalışanlardan Kaynaklı Riskler
- Mevzuata Aykırı İşlemler
- Yasal Kovuşturma Gerekli Haller ve Fiiller
- Operasyonel Riskte Şubeciler Açısından Dikkat Edilmesi Gereken Hususlar
 - ▶ Zafiyetler ve Tehlike Arz Eden Durumlar
- Şubede Operasyonel Risk Nasıl Oluşur?
 - ▶ Riskli İşlem Türleri
 - ▶ Suçu İşleyenlerin Yapıları, İçinde Buldukları Hal ve Psikolojileri
- BIS ve Risk Analizindeki Gelişmeler
- SYR ve %8 Oranı
- BASEL I ve SYR
 - ▶ Rasyonun Hesaplama Yöntemi
 - ▶ Basel I'deki Eksiklik ve Yetersizlikler
 - ▶ Küreselleşme ve Uluslararası Piyasalardaki Değişim ve Gelişim
 - ▶ Türkiye'de 1992 ve 2002 SYR Uygulamaları
- Piyasa Riskinin Önemi ve Hesaplama Yöntemleri
- Basel II ve Değişen SYR
 - ▶ Basel II'deki Uygulamanın Amaçları ve Bankacılık Sektörüne Etkileri
 - ▶ Basel II Neleri Değiştirdi?
 - ▶ Kredi Riski Hesaplamasındaki Değişiklikler
- Basel III Neleri Değiştirecek?
- Likidite Riskinin Ölçümlemesi
- Türev Ürünler Açısından
- Sistemik Riskin Artan Önemi ve SYR'ye Bağlantı
- Operasyonel Risklerdeki Eksiklerin Giderilmesi
- Krizleri Önleyici Risk Yönetimine Geçişin Getireceği Değişiklikler
 - ▶ Denetleyici ve Düzenleyici Otoriteler Açısından
 - ▶ SYR Açısından
 - ▶ Şeffaflık Açısından

EĞİTİM YETKİNLİK İLİŞKİSİ

Davranışsal Yetkinlikler	Kurumsal Farkındalık ve Etik Bilinci
Yönetsel Yetkinlikler	Bilgi izleme ve Operasyonel Takip, Sonuç Odaklılık, Koordinasyon, Denetleme
Mesleki/ Bankacılık Teknik Yetkinlikler	Operasyonel Takip ve Bilinç, İç Sistemler ve Denetim, Raporlama ve Sunum, Operasyonel Verimlilik, Mevzuat
Öz-Gelecek Yetkinlikleri	

Uygulama Yeri	Süre	Eğitim Görevlisi
Sanal Sınıf	2 gün	Hakan Peksöz

Başlangıç Tarihi : 5.11.2020 - Bitiş Tarihi: 6.11.2020

TBB Üyeleri İçin Eğitim Ücreti: ₺ 450 - Diğer Kurumlar İçin Eğitim Ücreti: ₺ 500

- Fiyatlarımıza KDV Dahildir.

DAĞITIK FİNANS (DEFİ) VE BLOKZİNCİR



AMAÇ

Blockchain altyapısı ve imkanlarını kullanarak bireysel ya da kurumsal finans sektörü için yeni kurgu, çözüm ya da proje üretme becerisini kazandırılması amaçlanmaktadır.

ODAK NOKTALARI

#Blokzincir (Blockchain) #Dijital Dönüşüm #Kriptopara #Merkezi Olmayan Sistemler #Dağıtık Uygulamalar #Fintech #Akıllı Sözleşme #Dijital Para #Kitle Yönetimi #Dijital Finans #Dağıtık Finans #Merkeziyetsiz Finans

EĞİTİMDEN BEKLENEN SONUÇLAR

Bilir:Farklı finansal blockchain kurguları ve bunların sektör içindeki yerini bilir.

Anlar:Kitleleri yönetmeyi dijital sistemlere aktararak, kendine farklı konular için daha fazla zaman ayırabileceğini farkeder. Blockchain kolaylıklarının basit kurallara dönüştürülerek yönetimi zor ortamlara çözüm üretebileceğini alabileceğini anlar.

Yapar:Farklı finansal düşünme yöntemlerini, geçmiş bilgi birikimiyle harmanlayarak geleceğin teknolojilerinde aktif rol oynayacak projeler geliştirebilir.

HEDEF KİTLE

Blockchain finansal ekosisteminin dışında kalmak istemeyen ve blockchain'i günlük hayatında faydaya çevirmek isteyen tüm çalışanların katılımına uygundur.

NOT

İÇERİK

- Global Para Kırılımları Hangileridir?
- Dijital Para Nedir?
- Kripto Paranın Farkı Nedir?
- Blockchain Neye Fayda Sağlar?
- Akıllı Sözleşmeler Her Derde Deva mıdır?
- Merkezi Finans Nedir?
- Dağıtık Finans Nedir?
- Dağıtık Uygulamalar dApps Nedir?
- Merkeziyetsiz Teminat ve Kredi Sistemi Mümkün mü?
- DeFi ve CeFi Farkları Nelerdir?
- DeFi Platformları Hangileridir?
- DeFi Uygulamaları Nelerdir?
- DeFi Kontratları Nasıl Oluşturulur?
- DeFi Altyapı Bileşenleri Nelerdir?
- DeFi Riskleri Nelerdir?
- DeFi Piyasa Oyuncuları Kimlerdir?
- DeFi Teşvikleri ve Türev Likidite Aracıları Nedir?
- Flash Loan, Liquidity Pools Nedir?
- Atomic Swap, Yield Farming Nedir?
- Yearn Finance & Yearn Vaults Nedir?
- Non Fungible Token NFT Nedir?
- Çarpanlar Dünyasına Hoş geldiniz!

EĞİTİM YETKİNLİK İLİŞKİSİ

Davranışsal Yetkinlikler	İletişim, Müşteri Duyarlılığı, Merak ve Keşfetme, Analitik Düşünme ve Yaratıcılık
Yöneltilmiş Yetkinlikler	Hızlı Karar Alma ve Çeviklik
Mesleki/ Bankacılık Teknik Yetkinlikler	Mevzuat, Maliyet, Fiyatlandırma, Operasyonel Verimlilik, Esneklik
Öz-Gelecek Yetkinlikleri	Kurumsal Girişimcilik, Dijital Okuryazarlık, Değişimi Okuyabilmek ve Geleceği Kurgulamak

Uygulama Yeri	Süre	Eğitim Görevlisi
Sanal Sınıf	1 gün	Devrim Danyal

Başlangıç Tarihi : 5.11.2020 - Bitiş Tarihi: 5.11.2020

TBB Üyeleri İçin Eğitim Ücreti: ₺225 - Diğer Kurumlar İçin Eğitim Ücreti: ₺250

- Fiyatlarımıza KDV Dahildir.

AMAÇ

Yeni ekonominin oluşturduğu yeni pazar dinamikleri, pazarlama dünyasında değer yönlü yepyeni paradigmalardan oluşumu ve bunun yansıması olarak da pazarlamada yeni trendlerin gündeme getirilmesi amaçlanmaktadır.

ODAK NOKTALARI

#Pazarlama 4.0 #İlişki Yönetimi #Ekonomi
#Inovasyon #Dijitalleşme #Değer Yönetimi
#Stratejik Pazarlama #Veri Yönetimi

EĞİTİMDEN BEKLENEN SONUÇLAR

Bilir:Pazarlamada yeni yaklaşımları bilir.

Anlar:Değişen pazarlama anlayışının işine etkilerini anlar.

Yapar:Değişen pazarlama yaklaşımlarını işine yansıtarak süreçlerinde iyileştirmeler yapabilir.

HEDEF KİTLE

Pazarlama, satış ve bunların yönetimi konusunda çalışan kişilerin katılımına uygundur.

NOT

İÇERİK

- Yeni Ekonomiyi Yakalamak için Pazarlamanın Yeni Kuralları
- Dijital Çağda Pazarlamanın Yeni Paradigmalarından Yararlanmak
- 21. yüzyılda Rekabet Üstünlüğü Yaratın Yeni Stratejiler ve Pazarlama Modelleri: Yeni Bin Yılın Pazarlama Yaklaşımları
- Pazarlamada Yeni Açılımlarla Üstünlük Sağlama
- Pazarlama 3.0 ve Pazarlama 4.0 için Gelecek Modeli
- Modern Pazarlama Yaklaşımı Sonrası Postmodern Pazarlama
 - ▶ Bankacılıkta Postmodern Müşterilerin Özellikleri
 - ▶ Bankalarda Postmodern Pazarlama Stratejilerinin Uygulanması
- Bankacılık Sektöründe Veri Tabanlı Pazarlama
- Müşterilerin Artan Önemi ve İlişkisel Pazarlama
- Yeni Ekonomide Yaşanan Değişimler
- Değer Yaratan Pazarlama
- Pazarlamada Yeni Yaklaşım Müşteri Deneyimi Yönetimi
- Holistik Pazarlama Anlayışı
- Bankacılık Sektöründe Ürün Farklılaştırma ve Yeniden Konumlandırma
- Inovasyon ve Yeni Ürün Geliştirme: Pazarlamada Yenilikçilik ve Yaratıcılık
- Müşteri Değeri Modelleri
 - ▶ Bankaların Hedefi: Sürekli Değer Yaratabilmek
 - ▶ Bankacılıkta Değer Zinciri Yönetimi
- Müşteri İlişkileri Yönetimi ve Birebir Pazarlama
- Bankalarda Sosyal Ağ Pazarlaması ve Sosyal Medyanın Gücü
- Gerilla Pazarlama
- Nöro Pazarlama
- Metafor Pazarlama
- Pazarlamada Vizyon Yönetimi ve Geleceği Şekillendirmek
- Bankalarda Stratejik Planlamadan Stratejik Mimariye Geçiş
 - ▶ Müşteri Sadakati İçin Stratejik Düşünmek
 - ▶ Yeni Strateji Senaryoları ve Simülasyon Modelleri
- Bankalarda Kurumsal İtibar Yönetimi
- Bankacılık Sektöründe Küresel Rekabete Hazırlanmak ve Küresel Pazarlama
- İnternet Üzerinden Pazarlama ve Viral Pazarlama Stratejileri
- Bankalarda Ömür Boyu Müşteri Değeri
- Bankalarda Veri Madenciliği ve Veri Depoları
- Yeni Bilişim Ekonomileri ve Pazarlamada Bilgi Teknolojilerinin Etkin Kullanımı
- Bankalarda Operasyonel Mükemmellik ve Operasyonel Karlılık
- Covid-19 Sonrasında Değişen Tüketici Davranışları ve Yeni Pazarlama Paradigması
- Küresel Büyük Sıfırlama (The Great Reset)
- Corona Virüs Sonrası Yeni Dijital Dünya Düzeni

EĞİTİM YETKİNLİK İLİŞKİSİ

Davranışsal Yetkinlikler	Müşteri Duyarlılığı
Yönetimsel Yetkinlikler	Planlama ve Organizasyon
Mesleki/ Bankacılık Teknik Yetkinlikler	Operasyonel Takip ve Bilinç, İlişki Yönetimi, Stratejik İlişki ve Kilit Ortaklıklar Kurma, Raporlama ve Sunum
Öz-Gelecek Yetkinlikleri	Kurumsal Girişimcilik

Uygulama Yeri	Süre	Eğitim Görevlisi
Sanal Sınıf	1 gün	Serdar Pirtini

Başlangıç Tarihi : 6.11.2020 - Bitiş Tarihi: 6.11.2020

TBB Üyeleri İçin Eğitim Ücreti: ₺ 225 - Diğer Kurumlar İçin Eğitim Ücreti: ₺ 250

- Fiyatlarımıza KDV Dahildir.



TEMEL SEVİYE AGİLE VE SCRUM

AMAÇ

Katılımcıları, çeviklik (agility) kavramı, çevik yöntemler ve Scrum çerçevesi hakkında bilgilendirmek amaçlanmaktadır.

ODAK NOKTALARI

#Agile #Scrum #Kanban #Çeviklik #Yazılım Proje Yönetimi

EĞİTİMDEN BEKLENEN SONUÇLAR

Bilir:Çevik yöntemlerin geleneksel yöntemlerden farklarını, Scrum çerçevesinin içerdiği rolleri, eserleri, etkinlikleri ve kuralları bilir.

Anlar:Hangi durumlarda çevik yöntemleri kullanabileceğini anlar.

Yapar:Çevik yöntemler ile bir yazılım projesini yürütebilir.

HEDEF KİTLE

Yazılım geliştirme yaşam döngüsü (SDLC) modelleri hakkında bilgi sahibi olan yazılım uzmanları, iş analistleri, test uzmanları, proje yöneticileri, ekip yöneticileri, yazılım projelerine müşteri ve paydaş olarak dahil olan herkesin katılımına uygundur.

NOT

İÇERİK

- SDLC Modelleri
- Agility (Çeviklik) Kavramı
- Agile Yöntemler - Geleneksel Yöntemler
- Scrum ve Scrum Değerleri
 - ▶ Scrum Roller
 - ▶ Scrum Eserleri
 - ▶ Scrum Etkinlikleri
 - ▶ Ürün İş Listesi (Product Backlog) Yönetimi ve Planlama
 - ▶ Scrum'la Sürekli İyileştirme
 - ▶ Scrum Takımlarının Özellikleri
 - ▶ Scrum'da İlerleme Takibi ve Metrikler

EĞİTİM YETKİNLİK İLİŞKİSİ

Davranışsal Yetkinlikler	Analitik Düşünme ve Yaratıcılık
Yönetsel Yetkinlikler	Planlama ve Organizasyon, Sonuç Odaklılık, Bilgi İzleme ve Operasyonel Takip
Mesleki/ Bankacılık Teknik Yetkinlikler	
Öz-Gelecek Yetkinlikleri	Değişimi Okuyabilmek ve Geleceği Kurgulamak

Uygulama Yeri	Süre	Eğitim Görevlisi
Sanal Sınıf	3 gün	Onur Özcan

Başlangıç Tarihi : 9.11.2020 - Bitiş Tarihi: 11.11.2020

TBB Üyeleri İçin Eğitim Ücreti: ₺ 675 - Diğer Kurumlar İçin Eğitim Ücreti: ₺ 750

- Fiyatlarımıza KDV Dahildir.



UZAKTAN ÇALIŞMA DÖNEMİNDE İLİŞKİLERİ ETKİN YÖNETMEK VE FIRSATA ÇEVİRMEK

AMAÇ

Uzaktan çalışılan bu dönemde ilişkileri etkin yönetmenin yollarının aktarılması amaçlanmaktadır.

ODAK NOKTALARI

#İlişki Yönetimi #Sakin Kalabilmek #Çözüm Odaklılık #Farkındalık #Bilinçlenme

EĞİTİMDEN BEKLENEN SONUÇLAR

Bilir:Yeni normalde ilişkilerde farkındalık ve bilinçlenmenin önemini ve etkin ilişki yönetimini bilir. Etkin dinlemenin karşı tarafı anlamaya katkısını ve etkin ifade etmenin süreci kolaylaştırdığını bilir.

Anlar:İlişkilerde etkin olabilmek için açık ve net olmaya çalışır, karşı tarafı anlar ve karşı tarafla anlaşır.

Yapar:Telefon görüşmelerinde ve online toplantılarda iletişim farklılıklarına ve tarzlarına dikkat eder, etkin ilişki yönetimi için gereken ilişki stratejilerini kullanır. Simetrik ilişkilere dikkat eder.

HEDEF KİTLE

Konuya ilgi ve ihtiyaç duyan tüm çalışanların katılımına uygundur.

NOT

İÇERİK

- Değişen İletişim Koşulları ve Yeni İhtiyaçlar
- Uzaktan İletişimde İlişkileri Etkin Yönetebilmek
- Uzaktan İlişkilerde Karşı Tarafı Anlamak ve Anlaşılma
- Açık, Net ve Kısa İfade Etmek
- Konuya Odaklanmak
- Sesi Daha Etkin Kullanmak
- Etkin Dinlemek ve Karşı Tarafı Etkin Dinlemeye Çekebilmek
- Konuşma Süresini Etkin Kullanmak
- İkna Edici Bir Dil Kullanmak, İkna Etme Stratejileri Kullanmak
- Uzaktan İletişimde Tepkileri Ayarlamak ve Kontrol Etmek
- Duyguları Etkin Yönetebilmek
- Kontrol Edilemeyen Sorunlara Odaklanmamak
- Çatışmayı Etkin Yönetebilmek
- Çözüm Odaklı Bakış Açısını İlişkilere Çevirebilmek
- İşbirliği ve Destek İçinde Olmak
- Geribildirim Almak ve Vermek
- Karşı Taraf Üzerinde Güven Yaratmak

EĞİTİM YETKİNLİK İLİŞKİSİ

Davranışsal Yetkinlikler	Proaktif Davranış ve Duygu Yönetimi, İletişim, Güven Yaratma
Yönelimsel Yetkinlikler	Koç Yönetici
Mesleki/ Bankacılık Teknik Yetkinlikler	İlişki Yönetimi, İkna
Öz-Gelecek Yetkinlikleri	Farklılıkları Yönetme

Uygulama Yeri	Süre	Eğitim Görevlisi
Sanal Sınıf	3 gün	Esin Hekimoğlu

Başlangıç Tarihi : 9.11.2020 - Bitiş Tarihi: 11.11.2020

TBB Üyeleri İçin Eğitim Ücreti: ₺ 675 - Diğer Kurumlar İçin Eğitim Ücreti: ₺ 750

- Fiyatlarımıza KDV Dahildir.



AMAÇ

Katılımcıların bugünkü ilişkilerini etkileyen ve geçmişten getirdikleri iletişim biçimlerine odaklanmalarını sağlamak, problemlere yaklaşım tarzını ve diğer kişileri anlama becerilerini geliştirmek, sınırları keşfetmelerini sağlamak amaçlanmaktadır.

ODAK NOKTALARI

#İletişim #Kuşaklar #Bilişsel Terapi #İlişki Yönetimi
#Kişilik Tipleri #Zor Kişilerle Anlaşmak #İletişim Engelleri #Pozitif İletişim

EĞİTİMDEN BEKLENEN SONUÇLAR

Bilir:İletişim altyapımızın nasıl oluştuğunu, iletişimde kişisel farkların nereden kaynaklandığını, iletişimi engelleyen düşünce hatalarının neler olduğunu ve pozitif iletişimin araçlarını bilir.

Anlar:Diğerleriyle pozitif iletişim kurmanın önemini, Empatinin önemini ve kendi ile olumlu iletişimin faydasını ve ilişki kurma dinamiklerinin iletişim şeklimiz üzerindeki önemini anlar.

Yapar:Geçmişten gelen kişisel iletişim engellerinin farkına varır. Diğerlerinin duygu ve düşüncelerini anlayarak, kendi pozitif iletişim formülünü oluşturur. Düşünce hatalarıyla baş ederek, iletişimde olumlu davranışlar geliştirmeye başlar. Zor durumlar için ideal iletişim araçlarını devreye sokmaya başlar. Öfke kontrolü sağlar, güçlü ilişkiler geliştirmeye başlar.

HEDEF KİTLE

Konuya ilgi ve ihtiyaç duyan tüm çalışanların katılımına uygundur.

NOT

İÇERİK

- Kısa Geçmişimiz, Çocukluğumuz ve İletişim Alt Yapımızın Oluşumu
- İletişimde Bilinçaltımızın Gizli Mesajları
- İletişimi Engelleyen Psikolojik Faktörler
- İletişim Çatışmalarının Nedenleri ve Çözümleri
- İkna ve İşbirliğinin Psikolojik Koşullarını Anlamak
- Kuşaklararası İletişim Zorluklarını Aşmak
- Zor Kişilerle İletişim
- Pozitif İletişim ve Pozitif Ruh Sağlığı için İletişimin Önemi
- Empati Becerisi
- Düşünce Hatalarından Kurtularak İletişimi Kolaylaştırmak
- İlişkilerde Anlamsızlıkların Çözümü
- İnsanları Büyüleyin: İlişki Gurusu Olmak

EĞİTİM YETKİNLİK İLİŞKİSİ

Davranışsal Yetkinlikler	Proaktif Davranış ve Duygu Yönetimi, İletişim, Güven Yaratma, Takım Çalışması ve İşbirliği
Yönetsel Yetkinlikler	Koç Yönetici
Mesleki/ Bankacılık Teknik Yetkinlikler	İlişki Kurma, İkna
Öz-Gelecek Yetkinlikleri	Kuşaklararası Etkileşim, Farklılıkları Yönetme

Uygulama Yeri	Süre	Eğitim Görevlisi
Sanal Sınıf	2 gün	Hande Cesur

Başlangıç Tarihi : 12.11.2020 - Bitiş Tarihi: 13.11.2020

TBB Üyeleri İçin Eğitim Ücreti: ₺ 450 - Diğer Kurumlar İçin Eğitim Ücreti: ₺ 500

- Fiyatlarımıza KDV Dahildir.

AMAÇ

Hazine biriminin yapısını ve diğer birimler ile ilişkilerini, hazine işlemlerinin fiyatlandırma tekniklerini ve risk analizlerini uygulamalı şekilde aktarmak amaçlanmaktadır.

ODAK NOKTALARI

#Mevzuat #Fiyatlama #Hazine Ürünleri #Karlılık #Sözleşmeler #Kredi Limitleri #Teminatlandırma #Data Sağlayıcılar #Türev İşlemler #Düzenleyici Kurumlar #Piyasa Yapıcılığı #Risk Yönetimi

EĞİTİMDEN BEKLENEN SONUÇLAR

Bilir:Banka hazinelerinin faaliyet gösterdiği piyasaları, bankaların ilişkide olduğu yasal düzenleyici otoriteleri ve yabancı data sağlayıcıları bilir.

Anlar:Banka hazinelerinin birbirleri ile ve müşteriler ile ilişkilerinin nasıl yürütüldüğünü anlar. Banka hazinelerinin düzenleyici kurumlar ile ilişkilerini anlar. Türev işlemlerin nasıl fiyatlandığını anlar. Finansal risklerin nasıl yönetildiğini ve hazine enstrümanlarının nasıl fiyatlandığını anlar. Piyasa işleyişini ve hazine dilini anlar. Hazinelerin krediler, hukuk ve risk yönetimi birimleri ile ilişkilerini anlar. Hazinelerin ve hazine işlemlerinin nasıl denetleneceğini anlar.

Yapar:Hazine enstrümanlarını fiyatlar ve müşteriler ile gerekli iletişimi kurabilir. Müşterilere hazine işlemlerinin fiyatlandırılmasında yetkinlik kazanır. Yabancı data sağlayıcıları ve fiyatlayıcıları etkin kullanır. Piyasalardaki hareketleri etkin bir şekilde yorumlayabilir.

HEDEF KİTLE

Hazine, hazine operasyon, teminat yönetimi, risk yönetimi, teftiş, iç kontrol bölümü çalışanları ile konuyu derinlemesine öğrenmek isteyen tüm çalışanların katılımına uygundur.

NOT

İÇERİK

- Hazine Organizasyonu
 - ▶ Hazine Front Office
 - ▶ Hazine Middle Office
 - ▶ Hazine Back Office
 - ▶ Aktif Pasif Yönetimi Birimi
 - ▶ Teminat Takip Birimi
 - ▶ Bu Birimler Birbirleri ile Nasıl Etkileşir?
 - ▶ Bu Birimlerin Bankanın İç ve Dış Müşterileri ile İlişkileri Nasıl Yönetilir?
- Piyasalar
 - ▶ Döviz Piyasaları
 - ▶ Para Piyasaları
 - ▶ Sermaye Piyasaları
- Türev İşlemler
 - ▶ Türev Ürün Nedir?
 - ▶ Türev Ürün Çeşitleri Nelerdir?
 - ▶ Türev İşlem Fiyatlamalarında Kullanılan Araçlar Nelerdir?
 - ▶ Bireysel ve Kurumsal Müşteriler Neden Türev İşlem Yaparlar?
 - ▶ Teminatlandırma (Başlangıç Teminatı, Sürdürme Teminatı, Margin Call)
 - ▶ Forward İşlemler
 - ▶ Döviz Swapları
- Opsiyon İşlemleri
 - ▶ Opsiyon Nedir?
 - ▶ Opsiyon İşlemlerinde Risk ve Getiri Kavramları
 - ▶ Opsiyon İşlemlerinin Kullanım Alanları Nelerdir?
 - ▶ Bireysel ve Kurumsal Müşteriler Neden Opsiyon İşlemi Yapar?
 - ▶ Opsiyon Çeşitleri (Vanilla, Egzotik, Payout)
 - ▶ Opsiyon İşlemlerinde Temel Kavramlar
 - ▶ Opsiyon Fiyatlarını Etkileyen Temel Kavramlar
 - ▶ Banka Hazineleri Opsiyon İşlemlerini Nasıl Fiyatlar?
 - ▶ Uygulamalı Opsiyon Fiyatlamaları
 - ▶ Implied Volatilite Kavramı
 - ▶ Yapılandırılmış Ürünler
 - ▶ Opsiyon Stratejileri
 - ▶ DCD İşlemleri
 - ▶ MTM Hesaplamaları
 - ▶ Başlangıç Teminatı, Sürdürme Teminatı, Margin Call
- Faiz Swapları
 - ▶ Faiz Swap (IRS) İşlemleri
 - ▶ Çapraz Kur Swap (Cross Currency Swap) İşlemleri
 - ▶ Swap İşlemlerinin Kullanım Alanları Nelerdir?
 - ▶ Müşteriler Neden Faiz Swap İşlemleri Yapar?
 - ▶ Banka Hazineleri Faiz Swap İşlemlerini Nasıl Fiyatlar?
 - ▶ Verim Eğrisi Modelleme Teknikleri
 - ▶ Uygulamalı Faiz Swap Fiyatlamaları
 - ▶ MTM Hesaplamaları
 - ▶ Başlangıç Teminatı, Sürdürme Teminatı, Margin Call
 - ▶ Faiz Swap İşlemlerinin Muhasebeleştirilmesi
 - ▶ Faiz Swap İşlemlerinde Kar/Zarar Raporlaması
- Sabit Getirili Menkul Kıymetler
 - ▶ Tahvil ve Bono Piyasaları
 - ▶ BIST Nezdindeki İkincil Tahvil ve Bono Piyasaları
 - ▶ Hazine İhraçları
 - ▶ Tahvil ve Bono Çeşitleri
 - ▶ Durasyon
 - ▶ Konveksite
 - ▶ DVO1 Analizleri

EĞİTİM YETKİNLİK İLİŞKİSİ

Davranışsal Yetkinlikler	Müşteri Duyarlılığı, Takım Çalışması ve İşbirliği, Analitik Düşünme ve Yaratıcılık
Yönetsel Yetkinlikler	Hızlı Karar Alma ve Çeviklik, Bilgi İzleme ve Operasyonel Takip, Sonuç Odaklılık, Koordinasyon, Denetleme
Mesleki/ Bankacılık Teknik Yetkinlikler	Mevzuat, İç Sistemler ve Denetim, Maliyet, Fiyatlama, İlişki Yönetimi, Stratejik İlişkiler ve Kilit Ortaklıklar Kurma, Raporlama ve Sunum, Kıyaslama, Global Zeka
Öz-Gelecek Yetkinlikleri	

Uygulama Yeri	Süre	Eğitim Görevlisi
Sanal Sınıf	2 gün	Güneş Kasap

Başlangıç Tarihi : 12.11.2020 - Bitiş Tarihi: 13.11.2020

TBB Üyeleri İçin Eğitim Ücreti: ₺ 450 - Diğer Kurumlar İçin Eğitim Ücreti: ₺ 500

- Fiyatlarımıza KDV Dahildir.

SÜPER BEYNİN SIRLARI

AMAÇ

Katılımcılara yaşadıkları sorunları aşmak için yollar olduğunu göstermek, zihinlerini en etkin biçimde kullanma bilincini kazandırmak, zihnin yarattığı oyunları anlatmak ve ruh hallerini olumlu yönde yönetme becerisi edinmelerini sağlamaktır.

ODAK NOKTALARI

#Zihinsel Farkındalık #Duygusal Farkındalık
#Endişe Yönetimi

EĞİTİMDEN BEKLENEN SONUÇLAR

Bilir: Sorunları yaratan düşünce sitemini bilir.

Anlar: Düşünce sistemini değiştirerek duygularını değiştirebileceğini anlar.

Yapar: Tüm olumsuz hissettiren konulardan özgürleşir.

HEDEF KİTLE

Konuya ilgi ve ihtiyaç duyan tüm çalışanların katılımına uygundur.

NOT

İÇERİK

- Zihinsel Stratejiler
- Zihinsel Farkındalık
- Güçsüzcleştirici İnançları Farketme
 - ▶ İnanç Değişimi
 - ▶ Temsil Sistemleri
 - ▶ Zihnin Çalışma Prensipleri
- Çevrenin Hipnozundan Kurtulma
- Silva Metodu ile İnanç Yönetimi
- Endişe Nasıl Ortadan Kaldırılabilir?
- Duygusal Farkındalık
- "Şimdi Tekniği" ile Becerileri Geleceğe Taşıma

EĞİTİM YETKİNLİK İLİŞKİSİ

Davranışsal Yetkinlikler	Proaktif Davranış ve Duygu Yönetimi, İletişim, Güven Yaratma, Kendine Liderlik
Yönetimsel Yetkinlikler	Hızlı Karar Alma ve Çeviklik, Koç Yönetici, Sonuç Odaklılık
Mesleki/ Bankacılık Teknik Yetkinlikler	İkna, Esneklik
Öz-Gelecek Yetkinlikleri	Farklılıkları Yönetme

Uygulama Yeri	Süre	Eğitim Görevlisi
Sanal Sınıf	2 gün	Banu Gökçül

Başlangıç Tarihi : 16.11.2020 - Bitiş Tarihi: 17.11.2020

TBB Üyeleri İçin Eğitim Ücreti: ₺ 450 - Diğer Kurumlar İçin Eğitim Ücreti: ₺ 500

- Fiyatlarımıza KDV Dahildir.



AMAÇ

İletişimde kişiler arasında oynanan psikolojik oyunları keşfetme, farketme ve harekete geçme becerisi kazandırmaktır.

ODAK NOKTALARI

#İletişim #İletişim Araçları #İlişki Yönetimi #Liderlik #Psikolojik Oyunlar #Transaksiyonel Analiz #Farkındalık #Eylem

EĞİTİMDEN BEKLENEN SONUÇLAR

Bilir: İletişimde kendi ve karşısındaki kişinin davranış nedenlerini, güçlü yönlerini ve gelişim alanlarını bilir.

Anlar: Kişilerarası iletişimde "İleti"lerini çözümlenerek, insanlarla ilişkilerini ve onların kendisi ile ilişkilerini daha bilinçli bir biçimde yönetebileceğini anlar. İletişiminin ne zaman kapsayıcı-birleştirici, ne zaman karşıt-yargılayan, ne zaman gizli-imalı olduğunu anlar. Oynanan psikolojik oyunları anlar. Değişmesini istedikleri konusunda karar verebileceğini, bu yaklaşımın anlaşılması ve uygulamasının kolay bir çerçeve olduğunu anlar.

Yapar: İletişimde zorlandığı alanları fark eder. Bu alanlarda neler yapabileceğine dair farkındalık geliştirir. Hem kendini hem de karşı tarafı daha rahat anlar. Tüm tarafları gözeterik iletişimini şekillendirir. Psikolojik oyunları yönetmesini öğrenir, harekete geçer.

HEDEF KİTLE

Etkin iletişim becerilerini geliştirmek isteyen herkesin katılımına uygundur.

NOT

İÇERİK

- ❑ İnsanın Temel İhtiyaçları: Değerlilik Algısı
 - ▶ Değerlilik Algısının Oluşumu, Gelişimi ve Günümüze Etkisi
 - ▶ Değerlilik Algımız Konusunda Değiştirmek İstediklerimiz
- ❑ Yaşamdaki Duruşumuz: Yaşam Pozisyonları
 - ▶ Duruşumuzun Karşımızdakilere Hissettirdikleri ve İletişime Etkisi
- ❑ Değerlilik Algımız ve Yaşam Pozisyonumuzun Davranışa Dönüşümü
- ❑ Temel Tutumlarımız
 - ▶ Tutumlarımızın (+) ve (-) Yönleri
 - ▶ Pozitif ve Negatif Tutumların İletişime Etkisi
 - ▶ Benimsediğimiz Tutumlarımızla Psikolojik Oyunlara Girme ve Bu Oyunların İletişimin Kalitesine Etkisi
 - ▶ Değiştirmek İstediklerimizin Farkına Varma
 - ▶ Değişimi Başlatarak Etkin İletişim Kurma
 - ▶ Yaptığımız İşin Etkisini Arttırma

EĞİTİM YETKİNLİK İLİŞKİSİ

Davranışsal Yetkinlikler	Proaktif Davranış ve Duygu Yönetimi, İletişim, Kendine Liderlik, Merak ve Keşfetme
Yönetimsel Yetkinlikler	Performans Geliştirme, Sorumluluğu Devretme
Mesleki/ Bankacılık Teknik Yetkinlikler	İkna, Esneklik
Öz-Gelecek Yetkinlikleri	Vizyon ve Değerlerle Liderlik, Farklılıkları Yönetme

Uygulama Yeri	Süre	Eğitim Görevlisi
Sanal Sınıf	2 gün	Rana Pendar

Başlangıç Tarihi : 16.11.2020 - Bitiş Tarihi: 17.11.2020

TBB Üyeleri İçin Eğitim Ücreti: ₺ 450 - Diğer Kurumlar İçin Eğitim Ücreti: ₺ 500

- Fiyatlarımıza KDV Dahildir.



SOSYAL DAVRANIŞ STİLLERİ - ZOR İNSANLARLA ETKİN İLETİŞİM

AMAÇ

Katılımcıların kendi sosyal stilini bulmasını sağlayarak, kurum içi ve dışı ilişkilerinde iletişimlerini güçlendirmek amaçlanmaktadır. Karşı tarafın iletişim stilini bulma yöntemlerini öğrenen katılımcılar; farklı insanlarla farklı iletişim stillerinin beklentilerine göre iletişim kurma ve zor insanlarla (müşteriler dahil) kolay şekilde iletişim kurma ve ikna etme becerisi kazanacaktır.

ODAK NOKTALARI

#İletişim #Sosyal Stiller #Kişilikler #Farklılıkları Yönetme #İkna

EĞİTİMDEN BEKLENEN SONUÇLAR

Bilir:Farklı iletişim stillerinin özelliklerini bilir.

Anlar:Kişiler arasındaki iletişim stili farklılıklarını bilmenin ilişki yönetimi üzerindeki etkisini anlar.

Yapar:Kendisini ve karşısındaki kişileri tanıyarak; iletişim kalitesi, farklılıklara uyumu, ikna ve etkileme gücü artar.

HEDEF KİTLE

Konuya ilgi ve ihtiyaç duyan tüm çalışanların katılımına uygundur.

NOT

İÇERİK

- Davranış ve Davranışı Okuma
- Kişilik Pastası
- Müdahalecilik
- Tepkisellik
- Çok yönlülük (Uyumluluk)
- Diğerlerin Stilini Tespit Edebilme
 - Stillerin Beklentileri
 - Stillerin Güçlü ve Gelişim Alanları
- Tipik ve Gerilim Davranışları
- Stratejiler

EĞİTİM YETKİNLİK İLİŞKİSİ

Davranışsal Yetkinlikler	İletişim, Güven Yaratma, Kendine Liderlik, Müşteri Duyarlılığı, Takım Çalışması ve İşbirliği
Yönelimsel Yetkinlikler	Koordinasyon
Mesleki/ Bankacılık Teknik Yetkinlikler	İlişki Yönetimi, İkna
Öz-Gelecek Yetkinlikleri	Farklılıkları Yönetme

Uygulama Yeri	Süre	Eğitim Görevlisi
Sanal Sınıf	2 gün	Engin Yıldırım

Başlangıç Tarihi : 18.11.2020 - Bitiş Tarihi: 19.11.2020

TBB Üyeleri İçin Eğitim Ücreti: ₺ 450 - Diğer Kurumlar İçin Eğitim Ücreti: ₺ 500

- Fiyatlarımıza KDV Dahildir.



AMAÇ

Finansal yönetimde kullanılan matematiksel yaklaşımların aktarılması, bu yaklaşımların finansal kararlarda nasıl kullanıldığının incelenmesi ve katılımcıların finansal problemlerin çözümüne daha sistematik bir şekilde yaklaşmasının sağlanması amaçlanmaktadır.

ODAK NOKTALARI

#Faiz #İskonto #Taksitlendirme #Fiyatlama

EĞİTİMDEN BEKLENEN SONUÇLAR

Bilir:Faiz kavramını, bileşenlerini, kredilerin düzenli, düzensiz, balon ödemeli, ara ödemeli taksitlendirmesini ve her türlü menkul değeri fiyatlamasını bilir.

Anlar:Her türlü kredinin yapılandırılmasını, maliyet belirlenmesini ve fiyatlamayı anlar.

Yapar:Kredilerin her türlü taksitlendirmesini, açık ve gizli maliyetlerinin belirlenmesini ve her türlü menkul değer ile projenin fiyatlama ve değerlendirilmesini yapar. Yatırım ve türev işlemlerin avantajlarını sunarak pazarlama yapar.

HEDEF KİTLE

Konuya ilgi ve ihtiyaç duyan tüm çalışanların katılımına uygundur.

NOT

İÇERİK

- Paranın Zaman Değeri ve Faiz Kavramları
- Faizlendirme ve İskontolama
- Anüite Hesapları
- Borçlanma ve İtfa Tablolarının Düzenlenmesi
- Proje Değerlendirmede Matematiksel Yaklaşımlar
 - ▶ Yatırımı Geri Ödeme Dönemi Metodu
 - ▶ İskontolanmış Yatırımı Geri Ödeme Dönemi Metodu
 - ▶ İç Verim Oranı Metodu
 - ▶ Bugünkü Değer Metodu
 - ▶ Farklı Yatırım Alternatiflerinin Karşılaştırılması
- Fonlamanın Maliyeti Mantığı
 - ▶ Sabit Faiz
 - ▶ O/N'a Endeksli Faiz
 - ▶ Değişken Faiz
- Bankacılık Ürünlerinin Matematiksel Analizi
 - ▶ TL ve Döviz Kredilerinin Fiyatlaması
 - ▶ Firma Değerinin Belirlenmesi
 - ▶ Tahvil ve Bonoların Fiyatlaması
 - ▶ Bireysel Krediler
- Finansal Kiralama ve Sistematiği

EĞİTİM YETKİNLİK İLİŞKİSİ

Davranışsal Yetkinlikler	Müşteri Duyarlılığı, Analitik Düşünme, Yaratıcılık
Yönetsel Yetkinlikler	Hızlı Karar Alma ve Çeviklik, Sonuç Odaklılık
Mesleki/ Bankacılık Teknik Yetkinlikler	Maliyet, Fiyatlama, Operasyonel Yetkinlik, Esneklik
Öz-Gelecek Yetkinlikleri	

Uygulama Yeri	Süre	Eğitim Görevlisi
Sanal Sınıf	3 gün	Ogün Ölçer
Başlangıç Tarihi : 18.11.2020 - Bitiş Tarihi: 20.11.2020		
TBB Üyeleri İçin Eğitim Ücreti: ₺ 675 - Diğer Kurumlar İçin Eğitim Ücreti: ₺ 750		

- Fiyatlarımıza KDV Dahildir.

FAALİYET DÖNGÜSÜ ANALİZİ

AMAÇ

Firmanın mal ve para döngüsünü anlayarak kredi ihtiyacını ve risk noktalarını tespit etmektir.

ODAK NOKTALARI

#Risk Algısı #Erken Uyarı Sinyalleri #Kredi Kullanımı #Gelecek Performansı

EĞİTİMDEN BEKLENEN SONUÇLAR

Bilir:Faaliyet döngüsü analizini, firmanın risk oluşturabilecek evreleri önceden tespit yöntemlerini bilir. Nakit akış kalemleri ve bu kalemlerdeki değişikliklerin sonuçlarını bilir.

Anlar:Risk takibi yapıp erken uyarı sinyallerini inceleyerek firmanın nakit akışının izlenmesinin önemini anlar. Faaliyet döngüsüne uygun olmayan nakit akışının gelecek dönemde sorun yaratacağını anlar.

Yapar:Faaliyet döngüsü analizini yapar. Firmanın kredi kullanım sebebini ve kredi kullanım yerini tespit ederek, uygun vade ve teminat yapısı ile firmayı kredilendirebilir. Erken uyarı sinyallerini tespit ederek canlı risk takip modelini oluşturur.

HEDEF KİTLE

Risk yönetimi konusunda çalışan herkesin katılımına uygundur.

NOT

İÇERİK

- Faaliyet Döngüsü Nedir?
- Faaliyet Döngüsünü Bilmeli miyiz?
- Faaliyet Döngüsünün Evreleri
 - ▶ Mal Alış
 - ▶ Üretim
 - ▶ Satış
 - ▶ Tahsilat
 - ▶ Borç Ödeme
- Güncel Ekonomik Konjunktürde Evrelerin Taşıdığı Risk
- Hangi Evrede Krediye İhtiyaç Duyuluyor?
- Kredinin Kullanılacağı Evreye Göre Tesis Edilecek Limiti ve Teminatı Ne Olmalıdır?
- Geçmiş Dönemlerin Sorgulanması ve Gerçek Kredi İhtiyacı Sebebinin Analizi
- Kaldıraç Oranları Nedir? Ne İfade Eder?
- Geçmiş Dönemlere Göre Faaliyet Döngüsündeki Değişikliklerin Analizi
- Pandemi Dönemi Etkileri

EĞİTİM YETKİNLİK İLİŞKİSİ

Davranışsal Yetkinlikler	Hızlı Karar Alma ve Çeviklik
Yönetsel Yetkinlikler	
Mesleki/ Bankacılık Teknik Yetkinlikler	Operasyonel Takip ve Bilinç, Kıyaslama, Raporlama ve Sunum
Öz-Gelecek Yetkinlikleri	

Uygulama Yeri	Süre	Eğitim Görevlisi
Sanal Sınıf	1 gün	M. Erkan Yurder

Başlangıç Tarihi : 20.11.2020 - Bitiş Tarihi: 20.11.2020

TBB Üyeleri İçin Eğitim Ücreti: ₺ 225 - Diğer Kurumlar İçin Eğitim Ücreti: ₺ 250

- Fiyatlarımıza KDV Dahildir.



GÜNCEL HUKUKSAL DÜZENLEMELER

AMAÇ

Eğitimde, bankacılık ile doğrudan ilgili yasalardaki güncel düzenlemelerin aktarılması amaçlanmaktadır.

ODAK NOKTALARI

#Hak #Teminat #Sözleşme #Kredi #Banka Hukuku

EĞİTİMDEN BEKLENEN SONUÇLAR

Bilir:Yeni düzenlemeler çerçevesinde bankacılık işlemlerinin yasal temellerini bilir.

Anlar:Yeni yasaların banka düzenlemelerindeki farklılıklarını anlar.

Yapar:Sözleşme, kredi ve teminatlandırma sürecini yeni yasalara göre kavrar.

HEDEF KİTLE

Güncel hukuk düzenlemeleri, gelişimi ve bankacılığa yansımaları hakkında yeniliklerini takip etmek isteyen tüm çalışanların katılımına uygundur.

NOT

İÇERİK

- Aile Hukuku-Eş Muvafaknamesi Yargı Kararlarının Değerlendirilmesi
- Borçlar Yasası
 - ▶ Sözleşmeler
 - ▶ Vekaletname
 - ▶ Kefalet
 - ▶ İmza
 - ▶ Elektronik İmza Yasası
- BDDK'nın Yeni Düzenlemesi Kapsamında Değerlendirme
- Tüketicuyu Koruma Yasası Genel Hükümler
 - ▶ Sözleşme Öncesi Bilgi Formları
- Ticari İşlemlerde Taşınır Rehni Kanunu
- İflas ve Konkordato Düzenlemeleri
- Kişisel Verilerin Korunması Hakkında Kurul Kararları

EĞİTİM YETKİNLİK İLİŞKİSİ

Davranışsal Yetkinlikler	Müşteri Duyarlılığı
Yönetimsel Yetkinlikler	Bilgi İzleme ve Operasyonel Takip
Mesleki/ Bankacılık Teknik Yetkinlikler	Mevzuat, Operasyonel Takip ve Bilinç, İç Sistemler ve Denetim, Operasyonel Verimlilik
Öz-Gelecek Yetkinlikleri	

Uygulama Yeri	Süre	Eğitim Görevlisi
Sanal Sınıf	2 gün	Ayşen Türktekin Cinoğlu

Başlangıç Tarihi : 23.11.2020 - Bitiş Tarihi: 24.11.2020

TBB Üyeleri İçin Eğitim Ücreti: ₺ 450 - Diğer Kurumlar İçin Eğitim Ücreti: ₺ 500

- Fiyatlarımıza KDV Dahildir.



İÇ DENETİM VE RİSK ODAKLI İÇ DENETİM METODOLOJİSİ VE UYGULAMA EĞİTİMİ

AMAÇ

Eğitimde, iç denetimde risk odaklı uygulama metotları akatarılacaktır.

ODAK NOKTALARI

#İç Denetim #İç Kontrol #Risk Odaklı İç Denetim

EĞİTİMDEN BEKLENEN SONUÇLAR

Bilir:İç denetim-İç kontrol arasındaki farkı bilir.

Anlar:İç denetim ve iç kontrol metodolojisini anlar.

Yapar:İç denetimin metodolojisini uygular.

HEDEF KİTLE

Teftiş-iç kontrol, uyum bölümlerinin çalışanları ve yöneticilerinin katılımına uygundur.

NOT

İÇERİK

- Günümüzde İç Denetim ve Metodolojileri
- İç Denetimin Kapsamı
- Uluslararası İç Denetim Standartları
- İç Denetimin Unsurları
- Güvence ve Danışmanlık Kavramları
- Bağımsızlık ve Tarafsızlık
- İç Kontrol
- COSO İç Kontrol Modeli
- Türkiye'de İç Kontrol Düzenlemeleri
- İç Kontrol Faaliyetlerinin Türleri
- İç Denetim Faaliyetinin İç Kontrol Sistemindeki Rolü
- İç Denetim Faaliyetlerinin Oluşturulması ve Yönetilmesi

EĞİTİM YETKİNLİK İLİŞKİSİ

Davranışsal Yetkinlikler	Mesleki Gelişim
Yönetsel Yetkinlikler	Bilgi Gizleme ve Operasyonel Takip
Mesleki/ Bankacılık Teknik Yetkinlikler	Mevzuat, Raporlama ve Sunum, Global Zeka
Öz-Gelecek Yetkinlikleri	

Uygulama Yeri	Süre	Eğitim Görevlisi
Sanal Sınıf	2 gün	A. Engin Ergüden

Başlangıç Tarihi : 23.11.2020 - Bitiş Tarihi: 24.11.2020

TBB Üyeleri İçin Eğitim Ücreti: ₺ 450 - Diğer Kurumlar İçin Eğitim Ücreti: ₺ 500

- Fiyatlarımıza KDV Dahildir.



İŞ ANALİZİ DÜNYASINDA ÇEVİK YÖNTEMLER VE SON GELİŞMELER



AMAÇ

İş analizi konusunda dünyada yaşanan son gelişmeler, çevik yöntemlerin iş analizi çalışmalarında uygulanması ve son gelişmelerin anlaşılması amaçlanmaktadır.

ODAK NOKTALARI

#Sorum #Çözüm #MVP(Minimum İşe Yarar Ürün)
#Çeviklik #İzlenebilirlik #Değer #Scrum #DevOps
#Product Backlog #Sprint #Epic #Tema #Sprint

EĞİTİMDEN BEKLENEN SONUÇLAR

Bilir:İş analizi konusunda dünyadaki son gelişmeleri ve çevik yöntemlerde iş analistinin rolünü bilir.

Anlar:Müşterinin gerçek ihtiyacını anlar, müşteri için anlamlı olan değer kavramının önemini anlatır.

Yapar:Müşterinin genellikle anlattığı çözüm önerisinin arkasındaki gerçek ihtiyacının veya çözülmesi gereken esas sorunun ortaya çıkartılması ile MVP (minimum işe yarar ürün) geliştirerek müşterinin doğru anlaşıldığından emin olur. Sorun ve çözüm bileşenleri arasında izlenebilirlik kurulmasını sağlar. Tema, epic, kullanıcı hikayeleri, kullanıcı puanları ve spring planlamayı yapar.

HEDEF KİTLE

Bilişim teknolojileri alanında çalışan ve konuya ilgi duyan tüm çalışanların katılımına uygundur.

NOT

İÇERİK

- ❑ İş Analizi Konusunda Dünyadaki Son Gelişmeler
 - ▶ CBAP (Certified Business Analysis Professional)
 - ▶ DevOps ve Scrum
 - ▶ Kanban
- ❑ Çevik Yöntemler ve İş Analizi
 - ▶ Ürün Sahibi Rolü ile İş Analist Rolü Arasındaki Farklar
 - ▶ MVP (Minimum İşe Yarar Ürün)
 - ▶ Sprint Planlama ve Kullanıcı Puanları
 - ▶ İzlenebilirlik
- ❑ JIRA ile Uygulama Örnekleri
 - ▶ Product Backlog
 - ▶ Sprint Board
 - ✓ Burndown Chart
- ❑ Kanban Board
 - ▶ Control Chart
 - ▶ Cumulative Flow Chart

EĞİTİM YETKİNLİK İLİŞKİSİ

Davranışsal Yetkinlikler	Müşteri Duyarlılığı
Yönetsel Yetkinlikler	Hızlı Karar Alma ve Çeviklik, Planlama ve Organizasyon, Sonuç Odaklılık
Mesleki/ Bankacılık Teknik Yetkinlikler	Raporlama ve Sunum, Esneklik
Öz-Gelecek Yetkinlikleri	Dijital Okur-Yazarlık, Kurumsal Girişimcilik

Uygulama Yeri	Süre	Eğitim Görevlisi
Sanal Sınıf	3 gün	Orhan Kalaycı

Başlangıç Tarihi : 25.11.2020 - Bitiş Tarihi: 27.11.2020

TBB Üyeleri İçin Eğitim Ücreti: ₺ 675 - Diğer Kurumlar İçin Eğitim Ücreti: ₺ 750

- Fiyatlarımıza KDV Dahildir.

AMAÇ

Duygusal zekanın iş ve özel hayattaki rolünün, etkilerinin aktarılması ve geliştirilmesine dönük uygulamaların gerçekleştirilmesi amaçlanmaktadır.

ODAK NOKTALARI

#Duygular #Duygusal Zeka #Davranış Kalıpları
#Pozitif Bakış Açısı #Empati

EĞİTİMDEN BEKLENEN SONUÇLAR

Bilir: Temel duyguları ve bunların yarattığı etkileri bilir.

Anlar: Duyguların davranışlar üzerinde etkisi olduğunu anlar.

Yapar: Duyguları tanımlayarak etkilerini analiz edip gözlemleyebilir. Duygularının davranışları üzerindeki etkilerini anlayarak duygularına doğru yön verebilir.

HEDEF KİTLE

Konuya ilgi ve ihtiyaç duyan tüm çalışanların katılımına uygundur.

NOT

İÇERİK

- ❑ Giriş
 - ▶ Program Formatı
 - ▶ Katılımcı Beklentileri
 - ▶ İş Hayatında Duygusal Zekanın Etki Ettiği Alanlar: 5 Makale Çalışması
 - ▶ Kişisel Beklentiler
- ❑ • Duygusal Zeka Nedir?
 - ▶ Duygusal Zeka (EQ) Nedir?
 - ▶ Duygusal Zeka ile Performans İlişkisi
 - ▶ Duygusal Zekanın Doğası
 - ▶ EQ vs IQ
 - ▶ Mizacımız Kaderimiz midir?
- ❑ • Bir İnsan, 3 Beyin
 - ▶ Beynimizin Yapısı
 - ▶ İkel Beyin
 - ▶ Düşünen Beyin
 - ▶ Hisseden Beyin
 - ▶ Duygular Beyinde Nasıl Oluşur?
- ❑ Duygusal Kelime Dağarcığını Geliştirmek
 - ▶ Duygu vs His
 - ▶ Temel Duygular
 - ▶ Karma Duygular
 - ▶ Duygular Yönetilebilir mi?
 - ▶ Duygu Çemberi
 - ▶ Duyguların Kuralları
- ❑ Bilisel Üçgen
 - ▶ Düşünce- Duygu- Davranış ve Birbirleri ile İlişkileri
 - ▶ Aktivite: DDD Kartları
- ❑ Kendini Bil
 - ▶ Davranış Kalıplarımız
 - ▶ Davranış Kalıplarının İş ve Özel Hayatımıza Etkisi
 - ▶ Aktivite: Video Kamera
- ❑ Pozitif Bakışı Yakalamak: İyimserlik
 - ▶ Başarı ve Mutluluk İlişkisi ile İyimserliğe Etkileri
 - ▶ Mutluluğu Yakalamak İçin 3 Strateji
 - ▶ Kendimizi Değerlendirelim
- ❑ Empati
 - ▶ Empati Nedir?
 - ▶ Empati Nasıl Geliştirilir?
 - ▶ Empati Haritası
- ❑ Asil Bir Hedefe Bağlanmak
 - ▶ Aktivite: Kişisel Müzemiz
 - ▶ Aktivite: %2
- ❑ Taahhütler ve Kapanış
 - ▶ Eğitim Çıktıları
 - ▶ Bireysel Taahhütler
 - ▶ Kapanış

EĞİTİM YETKİNLİK İLİŞKİSİ

Davranışsal Yetkinlikler	Proaktif Davranış ve Duygu Yönetimi, İletişim, Kendine Liderlik
Yönetimsel Yetkinlikler	
Mesleki/ Bankacılık Teknik Yetkinlikler	İlişki Yönetimi, Esneklik
Öz-Gelecek Yetkinlikleri	Farklılıkları Yönetme

Uygulama Yeri	Süre	Eğitim Görevlisi
Sanal Sınıf	3 gün	Murat Mühürdaroğlu

Başlangıç Tarihi : 25.11.2020 - Bitiş Tarihi: 27.11.2020

TBB Üyeleri İçin Eğitim Ücreti: ₺ 675 - Diğer Kurumlar İçin Eğitim Ücreti: ₺ 750

- Fiyatlarımıza KDV Dahildir.

BLOKZİNCİR, KRİPTO PARALAR VE BANKACILIK SİSTEMİNE ETKİLERİ

AMAÇ

Bu eğitimde; blokzincir ve kripto paralar gibi yeni dönemde hayatımıza hızlı bir şekilde giren kavramların, kripto para teknik özellikleri ve blokzincir uygulamalarının sosyal normlarımıza ve Bankacılık sistemine etkilerinin anlatılması amaçlanmaktadır.

ODAK NOKTALARI

#Kriptoloji #Kriptopara #Blokzincir #Bitcoin #Hash #SHA256 #Madencilik #Mining #Ethereum #Elektronik Cüzdan #Çatallanma #Akıllı Kontrat #P2P #DLT #Para Transferi

EĞİTİMDEN BEKLENEN SONUÇLAR

Bilir:Bitcoin ve rağbet gören alt kriptoparaların özelliklerini, blok oluşturmayı, madenciliği, çatallanmayı, blokzincir oluşumunu ve bankacılık hizmet ve ürünlerine nasıl destek ve/veya rakip olacaklarını bilir.

Anlar:Blokzincirin oluşmasını, işlemlerin kayıt edilmesini, dağıtık yapıda takip edilmesini, madencilerin tüm sistemin işlemini sağlamadaki motivasyonlarını, kripto paraları, akıllı kontratların kullanımını, ICO gibi projeye fon toplama yöntemlerini ve bankacılığı nasıl etkileyeceğini anlar.

Yapar:Kripto paraların, akıllı kontratların ve işlemlerin analizi ile blokzincir projelerinin kapsamı hakkında yorum yapar, ekosistemdeki projeleri değerlendirir.

HEDEF KİTLE

Konuya ilgi ve ihtiyaç duyan tüm çalışanların katılımına uygundur.

NOT

İÇERİK

- ❑ Para ve Bitcoin
 - ▶ Paranın Tarihteki Yolculuğu
 - ▶ Para ve Devlet
 - ▶ Para mı? Meta mı? Finansal Varlık mı?
- ❑ Kriptopara
 - ▶ Kriptopara Nedir?
 - ▶ Bitcoin
- ❑ Diğer Kriptoparalar ve Uygulamaları
 - ▶ Ethereum ve Akıllı Kontratlar
 - ▶ Diğer Popüler Altcoin'ler
 - ▶ Elektronik Cüzdan Çeşitleri
- ❑ Blokzincir
 - ▶ Bilgi Paylaşımı ve Değer Transferi
 - ▶ Blokzincir ile Kayıt Sistemi
 - ▶ Hash ve Merkle Ağacı
 - ▶ Mutabakat Yöntemleri
 - ▶ Madencilik– Yeni Blok Üretimi
- ❑ Blokzincir Uygulamaları
 - ▶ Blokzincirde Güven
 - ▶ Etkilenecek Sektörler ve Konular
 - ▶ Blokzincir Platformları
- ❑ Bankacılık ve Blokzincir
 - ▶ Fintek ve Neobank
 - ▶ De-Fi
 - ▶ Güncel Projeler (Libra– Novi, AVA, Bilira)
 - ▶ CBDC (MB Dijital Paraları)
- ❑ Denetim Otoriteleri ve Mevzuat

EĞİTİM YETKİNLİK İLİŞKİSİ

Davranışsal Yetkinlikler	Mesleki Gelişim, Merak ve Keşfetme, Analitik Düşünme ve Yaratıcılık
Yönetsel Yetkinlikler	Koordinasyon, Denetleme
Mesleki/ Bankacılık Teknik Yetkinlikler	Mevzuat, Fiyatlama, Esneklik, Global Zeka
Öz-Gelecek Yetkinlikleri	Değişimi Okuyabilmek ve Geleceği Kurgulamak, Dijital Okur Yazarlık, Kurumsal Girişimcilik

Uygulama Yeri	Süre	Eğitim Görevlisi
Sanal Sınıf	2 gün	Vedat Güven

Başlangıç Tarihi : 26.11.2020 - Bitiş Tarihi: 27.11.2020

TBB Üyeleri İçin Eğitim Ücreti: ₺ 450 - Diğer Kurumlar İçin Eğitim Ücreti: ₺ 500

- Fiyatlarımıza KDV Dahildir.



DIŞ TİCARET MEVZUATINDAKİ ÖNEMLİ DEĞİŞİKLİKLER

AMAÇ

Eğitimde, Dış Ticaret Mevzuatındaki deđiŐikliklerle ilgili farkındalık sağlanarak işlemlerdeki püf noktalarının belirlenmesi amaçlanmıŐtır.

ODAK NOKTALARI

#Dış Ticaret Mevzuatı # Döviz Kredileri #Serbest Bölge Mevzuatı

EĞİTİMDEN BEKLENEN SONUÇLAR

Bilir:Dış Ticaret Mevzuatında son yıllarda yapılan deđiŐiklikleri bilir.

Anlar:Kuralların ve değişikliklerin sorumluluk alanına giren iŐlemlere etkisini anlar.

Yapar:Güncel dış ticaret mevzuatını uygulama ile birleŐtirir, kritik noktaları analiz eder, işlemlerin yasal düzenlemelere uygun yapılmasını sağlar.

HEDEF KİTLE

Katılımcıların, temel dış ticaret bilgisinin ve deneyiminin olması beklenmektedir. Pazarlama ve operasyon departmanlarında görev alanlar ve konuyla ilgili diğer çalışanların katılımına uygundur.

NOT

İÇERİK

- Türk Parası Kıymetini Koruma Hakkında 32 sayılı Karar'da ve 32 sayılı Karara İlişkin Tebliğ'inde Yapılan Değişiklikler
 - ▶ Döviz ve Dövizle Endeksli Olarak Düzenlenemeyecek Sözleşmeler
 - ▶ Yurt DıŐından TL ve Döviz Kredisi Temini
 - ▶ Yurt İçinden Döviz Kredisi Kullanımı
 - ▶ Döviz Üzerinden Tesis Edilen Gayri Nakdi Krediler
- Türk Parası Kıymetini Koruma Hakkında 32 Sayılı Karara İlişkin Tebliğ (İhracat Bedelleri Hakkında) ve TCMB İhracat Genelgesi
 - ▶ İhracat Bedellerinin Yurda Getirilmesi
 - ▶ PeŐin Döviz
 - ▶ Özelliği Olan İhracat
 - ▶ İndirim ve Mahsup
 - ▶ İhracat Hesabının Kapatılması

EĞİTİM YETKİNLİK İLİŞKİSİ

Davranışsal Yetkinlikler	Mesleki Gelişim ve Yenilenme, Müşteri Duyarlılığı
Yönetmelik Yetkinlikler	Hızlı Karar Alma ve Çeviklik
Mesleki/ Bankacılık Teknik Yetkinlikler	Mevzuat, Operasyonel Verimlilik
Öz-Gelecek Yetkinlikleri	

Uygulama Yeri	Süre	Eğitim Görevlisi
Sanal Sınıf	2 gün	Fatih Aktan

Başlangıç Tarihi : 30.11.2020 - Bitiş Tarihi: 1.12.2020

TBB Üyeleri İçin Eğitim Ücreti: ₺ 450 - Diğer Kurumlar İçin Eğitim Ücreti: ₺ 500

- Fiyatlarımıza KDV Dahildir.



AMAÇ

Eğitimde; analist kavramı, analistlerin yetkinlikleri, davranış biçimleri, iş analizi kavramları ve metodolojisi hakkında bilgi aktarılması amaçlanmaktadır.

ODAK NOKTALARI

#İş Analizi #Analist #Gereksinim #Paydaş Kavramı

EĞİTİMDEN BEKLENEN SONUÇLAR

Bilir:İş analizi temel kavramlarını bilir.

Anlar:İş analizi süreçlerini, tekniklerini anlar.

Yapar:İş analizi tekniklerini kullanır, süreçleri uygular.

HEDEF KİTLE

Bilgi teknolojileri ekiplerinde ya da iş birimlerinde görev alan iş analistleri ya da iş analizi kavram ve teknikleri konusunda bilgi sahibi olmak isteyen çalışanların katılımına uygundur.

NOT

İÇERİK

- ❑ İş Analizine Giriş
 - ▶ İş Analizinin Önemi
 - ▶ İş Analizi Temel Kavramları
 - ▶ İş Analistinin Rolü
 - ▶ İş Analistinin Temel Yetkinlikleri
 - ▶ İş Analizinde Yapılan Temel Hatalar
 - ▶ IIBA, BABOK ve İş Analizi Alanında Uluslararası Gelişmeler
- ❑ Gereksinim Analizi
 - ▶ Gereksinimlerin Toplanması
 - ▶ Gereksinimlerin Dokümantasyonu
 - ▶ Gereksinimlerin Modellenmesi
 - ▶ Gereksinimlerin Doğrulması
- ❑ Paydaş Analizi
 - ▶ Paydaşların Tespiti ve Belirlenmesi
 - ▶ Paydaşların Yönetimi
 - ▶ Çatışma ve Müzakere Yönetimi
- ❑ Kapsam ve Değişiklik Yönetimi
 - ▶ Kapsam ve Değişiklik Kavramları
- ❑ Devam Eden Projede Değişikliğin Yönetimi

EĞİTİM YETKİNLİK İLİŞKİSİ

Davranışsal Yetkinlikler	Mesleki Gelişim, İletişim, Müşteri Duyarlılığı, Takım Çalışması ve İşbirliği, Analitik Düşünme ve Yaratıcılık
Yönetsel Yetkinlikler	
Mesleki/ Bankacılık Teknik Yetkinlikler	Operasyonel Takip ve Bilinç, Operasyonel Verimlilik
Öz-Gelecek Yetkinlikleri	

Uygulama Yeri	Süre	Eğitim Görevlisi
Sanal Sınıf	2 gün	Sema Kaleli

Başlangıç Tarihi : 30.11.2020 - Bitiş Tarihi: 1.12.2020
TBB Üyeleri İçin Eğitim Ücreti: ₺ 450 - Diğer Kurumlar İçin Eğitim Ücreti: ₺ 500

- Fiyatlarımıza KDV Dahildir.

SEKTÖR BAZLI VE NAKİT AKIM ODAKLI FİNANSAL ANALİZ

AMAÇ

Eğitimde, işletmelerin nakit ve nakit benzeri değerleri yaratmadaki yeteneğinin değerlendirilmesi, ekonomik ve sektörel değişimlerin işletmelerin finansal tablolarında soruna yol açmadan nasıl yönetilmesi gerektiği konularında bilgi aktarılması amaçlanmaktadır.

ODAK NOKTALARI

#Finansal Analiz #Fon Yönetimi #Nakit Yönetimi
#Yatırım Kararları #Sektör Öngörüsü #İnşaat ve Taahhüt #Enerji #Turizm #Tekstil #Lojistik #Perakende

EĞİTİMDEN BEKLENEN SONUÇLAR

Bilir:Küresel piyasalar ve yurtiçi piyasalardaki gelişmelerinin ana sektörleri nasıl etkileyebileceğini, bu verilerden risk yönetiminde nasıl yararlanabileceğini bilir.

Anlar:Sektörlerdeki değişimlerin o sektörlerde faaliyet gösteren şirketlerde nasıl finansal sonuçlar yaratacağını anlar.

Yapar:Bu gelişmelerin yaratacağı maliyet ve karlılık unsurlarını risk yönetimi için değerlendirebilir, işlem verimliliğini ve banka karlılığını koruyucu sonuçlar yaratabilir.

HEDEF KİTLE

Temel düzeyde finansal analiz bilgisine sahip kredi tahsis, kredi pazarlama, kredi izleme, mali analiz ve istihbarat, sorunlu kredi yönetimi, teftiş kurulu, şube kredi pazarlama bölümleri çalışanlarının katılımına uygundur.

NOT

İÇERİK

- Sektör Analizi
 - ▶ Sektörel Panorama
 - ▶ Ana Sektörlerdeki Değişkenler
 - ▶ Sektörlerde Zayıf/ Güçlü Yönler
 - ▶ Sektörlerdeki Fırsatlar/ Tehditler
 - ▶ Sektörlerin 2021 Öngörüsü
 - ✓ İnşaat ve Taahhüt
 - ✓ Enerji
 - ✓ Turizm
 - ✓ Tekstil
 - ✓ Lojistik
 - ✓ Perakende
- Değişkenleri Fark Edebilmek
 - ▶ Genel Ekonomik Analiz
 - ▶ Sektörün Değerlendirilmesi
 - ▶ Firmanın Gelişiminin Değerlendirilmesi
- Finansal Belgelerle İşletmenin Durumunu Tespit Edebilmek
 - ▶ Finansal Analiz Yardımı ile Firmaların Finansman İhtiyacının Değerlendirilmesi
 - ▶ İşletmenin Yatırım ve Finansman Tercihlerinin Analizi
 - ▶ Net İşletme Sermayesi
 - ▶ Varlıklar ve Borçlar Arasındaki Denge
 - ▶ Kaynak İhtiyacını Doğru Saptayabilmek
- Finansal Analizde Sektörel Farklılıkların Değerlendirilmesi
 - ▶ Ekonomideki ve Sektördeki Gelişmelerin Firma Fon Yönetimlerine Etkisi
- Nakit Akım Tablosunun Düzenlenmesi
 - ▶ Nakit Kaynakları ve Kullanımı
 - ▶ Firmanın Bünyesine Nakit Girişi Sağlamayan Gelirler
 - ▶ Firmanın Bünyesine Nakit Çıkışı Sağlamayan Giderler
- Nakit Akım Tablosunun Risk Alanlara Sağladığı Faydalar
 - ▶ Nakit Bütçeleri
 - ▶ Nakit Girdileri ile Nakit Ödemeleri Düzenlerinin Kurulması Yöntemleri

EĞİTİM YETKİNLİK İLİŞKİSİ

Davranışsal Yetkinlikler	Müşteri Duyarlılığı, Analitik Düşünme ve Yaratıcılık
Yönetsel Yetkinlikler	Hızlı Karar Alma ve Çeviklik, Bilgi İzleme ve Operasyonel Takip, Sonuç Odaklılık
Mesleki/ Bankacılık Teknik Yetkinlikler	Maliyet, Fiyatlandırma, Operasyonel Verimlilik, Raporlama ve Sunum
Öz-Gelecek Yetkinlikleri	

Uygulama Yeri	Süre	Eğitim Görevlisi
Sanal Sınıf	3 gün	Ayşe Gülseren Atabay
Başlangıç Tarihi : 2.12.2020 - Bitiş Tarihi: 4.12.2020		
TBB Üyeleri İçin Eğitim Ücreti: ₺ 675 - Diğer Kurumlar İçin Eğitim Ücreti: ₺ 750		

- Fiyatlarımıza KDV Dahildir.



2020 RİSK ANALİZİ

AMAÇ

Dünya'da ve ülkemizde gerçekleşen gelişmelerin, ekonomi üzerindeki etkilerinin irdelenmesi amaçlanmaktadır.

ODAK NOKTALARI

#Ekonomi #Risk Analizi #Senaryo Analizi

EĞİTİMDEN BEKLENEN SONUÇLAR

Bilir:Ekonomi üzerinde etkisi olabilecek ulusal ve uluslararası risk unsurlarını bilir.

Anlar:Ekonomik gelişmelerin birçok unsura bağlı olduğunu anlar.

Yapar:Ulusal ve uluslararası risklerin analizini yapar, olası etki senaryolarını çıkarır.

HEDEF KİTLE

Konuya ilgi ve ihtiyaç duyan tüm çalışanların katılımına uygundur. Katılımcılarda temel ekonomi bilgisi aranmaktadır.

NOT

İÇERİK

- Makro Risk: Corona
 - ▶ Yurtiçi Riskler
 - ▶ Politik Riskler
 - ▶ Askeri Riskler
 - ▶ Toplumsal Riskler
 - ▶ Ekonomik Riskler
- Yurtdışı Riskler
 - ▶ AB Kökenli Riskler
 - ▶ ABD Kökenli Riskler
 - ▶ Asya Kökenli Riskler
- Özel Dosyalar
 - ▶ Petrol
 - ▶ Altın
- Sonuçlar
 - ▶ Olası Riskler Işığında Senaryo Analizi

EĞİTİM YETKİNLİK İLİŞKİSİ

Davranışsal Yetkinlikler	Müşteri Duyarlılığı
Yönetsel Yetkinlikler	Bilgi İzleme ve Operasyonel Takip
Mesleki/ Bankacılık Teknik Yetkinlikler	Kıyaslama, Global Zeka
Öz-Gelecek Yetkinlikleri	Değişimi Okuyabilmek ve Geleceği Kurgulamak

Uygulama Yeri	Süre	Eğitim Görevlisi
Sanal Sınıf	1 gün	Hakan Özerol

Başlangıç Tarihi : 2.12.2020 - Bitiş Tarihi: 2.12.2020

TBB Üyeleri İçin Eğitim Ücreti: ₺ 225 - Diğer Kurumlar İçin Eğitim Ücreti: ₺ 250

- Fiyatlarımıza KDV Dahildir.



KAHRAMANIN BAŞARI ŞABLONU

AMAÇ

Temel ihtiyaçlarını karşılamış, ancak yaşamdaki gerçek amacını belirlemeye, olmak istediği insanla şimdiki hali arasındaki farkı kapatmaya ve kendini gerçeklemek için başarmaya odaklanan kişilerin, amaçlarına ulaşmak için gereken yöntem ve zihin yapılarını kazanmalarını sağlayabilmektedir.

ODAK NOKTALARI

#Hedef #Kendini Bilme #Potansiyelini Ortaya Çıkarma #Zihinsel Dönüşüm #Başarı #Neden ve Sonuç İlişkisi #Yolculuk Felsefesi

EĞİTİMDEN BEKLENEN SONUÇLAR

Bilir:Kendini tanımayı, hedeflerini netleştirmeyi ve bunlara nasıl ulaşacağını bilir.

Anlar:Hedeflerine ve başarıya ulaşmak için gereken yöntem ve zihin yapılarını anlar.

Yapar:Kendisinin ve ekibinin iş yaşamı içerisinde başarıya ulaşması için değişimi yaratacak aksiyonları alır ve bireysel farkındalıklarının artmasını sağlar. Başta kendini sonra izleyenlerini (ekibini, çevresini) harekete geçmeye teşvik eder, problemleri öngörür, proaktif davranır, yönetmeye değil liderliğe odaklanır.

HEDEF KİTLE

Hedefine ve başarıya ulaşmak için zihin yapısını değiştirmek isteyen tüm çalışanların katılımına uygundur.

NOT

İÇERİK

- Yolculuk Felsefesi
- Kendini İnşa Etmek
- Her İnsan Kendi Yolculuğunun Kahramanıdır!
- Jung'cu Yaklaşım
- Yolculuğun Evreleri
 - ▶ Sıradan Dünya
 - ▶ Maceraya Çağrı
 - ▶ Macerayı Red
 - ▶ Rehberle Karşılaşma
 - ▶ İlk Eşik
 - ▶ Testler, Dostlar, Düşmanlar
 - ▶ Mağaranın En Karanlık Anı
 - ▶ Büyük Değişim
 - ▶ Ödül-Ceza
 - ▶ Geri Dönüş
 - ▶ Doruk Noktası, Diriliş
 - ▶ İksirle Eve Dönüş
- İki Dünyanın Kahramanı: Yetkin ve Güçlü Lidere Dönüşmek
- Başarı Şablonunu Günlük Hayatımızda Nasıl Kullanırız?

EĞİTİM YETKİNLİK İLİŞKİSİ

Davranışsal Yetkinlikler	Kendine Liderlik, Merak ve Keşfetme, Güven Yaratma, Takım Çalışması ve İşbirliği
Yönetsel Yetkinlikler	Koç Yönetici, Sonuç Odaklılık, Koordinasyon
Mesleki/ Bankacılık Teknik Yetkinlikler	İkna
Öz-Gelecek Yetkinlikleri	Vizyon ve Değerlerle Liderlik

Uygulama Yeri	Süre	Eğitim Görevlisi
Sanal Sınıf	1 gün	Sinan Pekşen

Başlangıç Tarihi : 3.12.2020 - Bitiş Tarihi: 3.12.2020

TBB Üyeleri İçin Eğitim Ücreti: ₺ 225 - Diğer Kurumlar İçin Eğitim Ücreti: ₺ 250

- Fiyatlarımıza KDV Dahildir.



MARKA İDEALİ MERKEZLİ İLETİŞİM STRATEJİLERİ HAZIRLAMAK

AMAÇ

Markanın varoluş nedeninin ve marka idealinin saptanarak, marka idealini merkeze koyan pazarlama iletişimi stratejileri hazırlama yollarını aktarmaktır.

ODAK NOKTALARI

#Marka #İletişim #Strateji

EĞİTİMDEN BEKLENEN SONUÇLAR

Bilir:Marka ideali kavramının marka vizyonundan farkını bilir

Anlar:Marka idealini merkeze koyarak iletişim yapmanın önemini ve yöntemlerini anlar

Yapar:Marka ideali merkezli marka deneyimleri yaratır ve viral hikayelere dönüştürür.

HEDEF KİTLE

Ürün, marka, kurumsal iletişim ve işveren markası yönetimine katkıda bulunan tüm çalışanların katılımına uygundur.

NOT

İÇERİK

- Markanın Yeni Tanımı ve Eski Tanımlarından Farkı
- Kano Müşteri Tatmini Modeli ve Günümüz Markalarının Farklılaşma Fırsatları
- Günümüzün Marka Yönetim İlkeleri
 - ▶ Tüketici Yoktur, İnsan Vardır
 - ▶ İnsanlar Rasyonel Beyinleriyle Değil, Duygusal Beyinleriyle Karar Verirler
 - ▶ Zeitgeist'ı Anlayarak İşe Başlamak Strateji Sürecini Hızlandırır
 - ▶ İnsanların Duygusal İhtiyaçlarını Anlamak için Kategori Bağımsız Düşünmek
 - ▶ Dünya ve İnsanlığın Sorunlarına Sahip Çıkmak Marka ve Hisse Değerimizi Yükseltir
 - ▶ Markamıza Olan Sadakati Yükseltmek İçin Deneyim ve Hikayeciliğe Odaklanmalıyız
 - ▶ Veri, Teknoloji, Deneyim ve Hikâyeyi Örüntülüyerek Başarıya Ulaşırız
- Stengel İndeksi ve Marka İdealimizi Belirleyebileceğimiz 5 Alan
- Marka Arkeolojisi Yöntemleri ve Marka İdealini Saptama Alanları
- Marka İdeali, Sosyal Misyon ve Sürdürülebilirlik Arasındaki Güçlü Bağlantı
- Marka İdeali Merkezli Strateji ve Entegre İletişim Örnekleri
- Yapılmaması Gerekenler

EĞİTİM YETKİNLİK İLİŞKİSİ

Davranışsal Yetkinlikler	İletişim, Müşteri Duyarlılığı, Merak ve Keşfetme, Analitik Düşünme ve Yaratıcılık
Yönetsel Yetkinlikler	Planlama ve Organizasyon, Sonuç Odaklılık
Mesleki/ Bankacılık Teknik Yetkinlikler	Global Zekâ
Öz-Gelecek Yetkinlikleri	Değişimi Okuyabilmek ve Geleceği Kurgulamak, Vizyon ve Değerlerle Liderlik, Dijital Okur-Yazarlık, Değişim ve Düşünce Liderliği

Uygulama Yeri	Süre	Eğitim Görevlisi
Sanal Sınıf	1 gün	Haluk Sicimoğlu

Başlangıç Tarihi : 4.12.2020 - Bitiş Tarihi: 4.12.2020

TBB Üyeleri İçin Eğitim Ücreti: ₺ 225 - Diğer Kurumlar İçin Eğitim Ücreti: ₺ 250

- Fiyatlarımıza KDV Dahildir.



SORUNLU KREDİLER VE ERKEN UYARI SİNYALLERİ

AMAÇ

Bankaların verdikleri kredilerin sağlıklı bir şekilde geri ödenebilmesi için doğabilecek sorunların önceden tespit edilmesi ve bu doğrultuda önlem alınması konusundaki yetkinliklerin geliştirilmesi amaçlanmaktadır.

ODAK NOKTALARI

#Ekonomik Gelişmeler #Finansal Olmayan Göstergeler #Problemlili Kredi

EĞİTİMDEN BEKLENEN SONUÇLAR

Bilir:Firmanın faaliyet döngüsünü bozacak unsurları bilir.

Anlar:Kredi sürecinde oluşabilecek sorunları anlar.

Yapar:Sorunu önceden tespit edip gerekli önlemleri alır.

HEDEF KİTLE

Katılımcıların temel düzey finansal analiz bilgisi olması beklenmektedir. Şube kurumsal, ticari, kobi bankacılığı müşteri temsilcileri (bireysel hariç) ve genel müdürlük izleme ve denetim ekiplerinin katılımına uygundur.

NOT

İÇERİK

- Sorunlu Kredi Tanımı ve Sorunlu Kredi Nedenleri
- Sorunlu Kredilere Yol Açan Bankacılık Hataları
- Erken Uyarı Sinyalleri
 - ▶ Yönetimle İlgili
 - ▶ Faaliyetlerle İlgili
 - ▶ Bankacılıkla İlgili
 - ▶ Finansal Tablolarla İlgili
 - ▶ Kredi Teminatlarıyla İlgili
- İflas Riskini Saptamada Kullanılan Modeller
- Kredide Yeniden Değerleme
- Problemlili Kredinin Tespitinden Sonra Yapılacak İşlemler
- İyileştirme Önerileri
- Kanuni Takip Sürecinin Yönetimi

EĞİTİM YETKİNLİK İLİŞKİSİ

Davranışsal Yetkinlikler	Proaktif Davranış, Analitik Düşünme ve Yaratıcılık
Yönetimsel Yetkinlikler	Hızlı Karar Alma ve Çeviklik, Planlama ve Organizasyon, Bilgi İzleme ve Operasyonel Takip, Koordinasyon
Mesleki/ Bankacılık Teknik Yetkinlikler	Mevzuat, Operasyonel Takip ve Bilinç, Esneklik
Öz-Gelecek Yetkinlikleri	

Uygulama Yeri	Süre	Eğitim Görevlisi
Sanal Sınıf	2 gün	Uğur Özarıslan

Başlangıç Tarihi : 7.12.2020 - Bitiş Tarihi: 8.12.2020

TBB Üyeleri İçin Eğitim Ücreti: ₺ 450 - Diğer Kurumlar İçin Eğitim Ücreti: ₺ 500

- Fiyatlarımıza KDV Dahildir.



BASEL I-II-2,5-III-IV DÜZENLEMELERİ VE EKONOMİ - REEL SEKTÖR - BANKALAR ÜZERİNDEKİ ETKİLERİ

AMAÇ

Dünya bankacılık sektöründe uluslararası standart olan BASEL Düzenlemeleri konusunda bilgi aktarmak ve düzenlemelerin bankalara olan etkileri konusunda bilinç yaratmaktır.

ODAK NOKTALARI

#Mevzuat #BASEL Düzenlemeleri #Yasal Otorite
#Yapıtlara Uyum #Uluslararası Uygulamalara
Hakimiyet

EĞİTİMDEN BEKLENEN SONUÇLAR

Bilir:Basel Düzenlemelerini, finansal sistem üzerindeki etkilerini ve uluslararası uygulamaları bilir.

Anlar:Basel Düzenlemelerinin bankalar ve finansal piyasalar üzerindeki etkilerini anlar.

Yapar:Basel Düzenlemelerine uygun risk hesaplamaları yapar.

HEDEF KİTLE

Risk yönetimi birimleri hariç tüm Genel Müdürlük ve Şube çalışanlarının katılımına uygundur. Özellikle kurumsal, ticari ve KOBİ pazarlama, krediler, denetim ve validasyon konularında çalışanların katılımı önerilmektedir.

NOT

İÇERİK

- ❑ BIS ve Basel Hakkında Temel Bilgiler
 - ▶ Basel Düzenlemeleri
 - ▶ Basel I, Sermaye Yeterlilik Rasyosu ve 1996 Piyasa Riski Düzenlemeleri
 - ▶ Basel II Düzenlemeleri ve Yapısal Bloklar
 - ▶ Basel 2.5 Düzenlemeleri
 - ▶ Basel III Düzenlemeleri
- ❑ Türkiye'de Basel Düzenlemeleri ve Etkileri
- ❑ Basel III ile Gelen Düzenlemeler ve Amaçları
- ❑ Dünya'da ve Türkiye'de Basel III Süreci ve Etkileri
 - ▶ 2008 Krizi ve Basel III'ün Ortaya Çıkışı
 - ▶ Basel III Düzenlemeleri ve Uygulama Takvimi
 - ▶ Sermaye
 - ▶ Likidite Karşılama Oranları
 - ▶ Kaldıraç Oranı
 - ▶ Net İstikrarlı Fonlama Oranı
 - ▶ Sermaye Koruma ve Döngüsel Tamponlar
 - ▶ Karşı Taraf Riskine İlişkin Düzenleme
 - ▶ Likidite Riski ve Basel III
 - ▶ Basel III'ün Türkiye'ye Etkileri
 - ▶ Basel III'e İlişkin Eleştiriler
- ❑ Basel IV Düzenlemeleri
 - ▶ Basel IV ile Gelen Düzenlemeler ve Amaçları
 - ▶ Basel IV Uygulama Takvimi

EĞİTİM YETKİNLİK İLİŞKİSİ

Davranışsal Yetkinlikler	
Yönetsel Yetkinlikler	
Mesleki/ Bankacılık Teknik Yetkinlikler	Mevzuat, Maliyet, Fiyatlama, İç Sistemler ve Denetim, Global Zeka
Öz-Gelecek Yetkinlikleri	Değişimi Okuyabilmek ve Geleceği Kurgulamak

Uygulama Yeri	Süre	Eğitim Görevlisi
Sanal Sınıf	2 gün	Özge Yürükoğlu

Başlangıç Tarihi : 7.12.2020 - Bitiş Tarihi: 8.12.2020

TBB Üyeleri İçin Eğitim Ücreti: ₺ 450 - Diğer Kurumlar İçin Eğitim Ücreti: ₺ 500

- Fiyatlarımıza KDV Dahildir.



2021 BEKLENTİLERİNİN TÜRK BANKA SEKTÖRÜ BİLANÇOLARINA YANSIMALARI

AMAÇ

Küresel ve yurt içi makroekonomik görünüm, önemli merkez bankalarının kararları ve finansal istikrara ilişkin güncel gelişmelerin yer aldığı çeşitli konuların detaylı bir şekilde incelenerek, bu gelişmelerin Türk banka bilançoları üzerinde yaratabileceği etkiler üzerine senaryoların değerlendirilmesi amaçlanmaktadır.

ODAK NOKTALARI

#Küresel Piyasalar #Politik Gelişmeler #Jeopolitik Gelişmeler #Finansal Piyasalar #Para Politikaları #Ekonomik Göstergeler #Ülke Riski #Piyasa Riski #Merkez Bankaları Kararları #Dereceleme Kuruluşları Kararları #Banka Bilançoları

EĞİTİMDEN BEKLENEN SONUÇLAR

Bilir:Küresel piyasalar ve yurtiçi piyasalardaki gelişmeleri nasıl izleyebileceğini bu verilerden risk yönetiminde nasıl yararlanabileceğini bilir.

Anlar:Küresel sistemin dinamiklerini, piyasalardaki gelişmelerin kaynak yönetimlerindeki ve risk yönetimlerindeki etkilerini, Merkez Bankalarının uyguladıkları farklı para politikalarının nedenlerini, bunların banka bilançolarında yaratacağı sonuçları anlar.

Yapar:Yurtdışı ve yurtiçi piyasalardaki gelişmelerin yaratacağı maliyet ve karlılık unsurlarını risk yönetimi için değerlendirebilir, işlem verimliliğini ve banka karlılığını koruyucu sonuçlar yaratabilir.

HEDEF KİTLE

Şube, Bölge, Genel Müdürlük yöneticilerinin katılımına uygundur.

NOT

İÇERİK

- ☐ Gelişmiş ve Gelişmekte Olan Ülkelerin Ekonomik Göstergelerinin Değerlendirilmesi
- ☐ Türkiye'nin Ekonomik Göstergelerinin Değerlendirilmesi
 - ▶ Enflasyon, Büyüme, Kamu Bütçesi, Ödemeler Dengesi
 - ▶ Cari Açık
 - ▶ Yakın Gelecekte Cari İşlemler Dengesi Üzerinde Etkili Olabilecek Risk Unsurları
 - ▶ Parite Gelişmelerinin Cari İşlemler Hesabı Üzerindeki Etkileri
 - ▶ Jeopolitik Gerginliklerin İhracata Yansımaları
 - ▶ Cari Açığın Finansman Yöntemleri
 - ▶ Sıcak Paranın Banka Sektöründeki Etkileri
 - ▶ Sermaye Akımlarını Yönlendiren Kararlar
 - ▶ Dereceleme Kuruluşları Kriterleri
 - ▶ Para Arzındaki Değişimlerin Olası Sonuçları
- ☐ Merkez Bankaları Politikaları
 - ▶ FED, AMB ve TCMB'nin Uyguladığı Politikalar
- ☐ Yurtdışı ve Yurtiçi Gelişmelerinin Banka Bilançolarına Etkileri
 - ▶ Kredi/ Mevduat Oranı
 - ▶ Faizlerdeki Hareketlerin Etkileri
 - ▶ Kurlardaki Hareketlerin Etkileri
 - ▶ Sermaye Yeterlilik Rasyosuna Etkiler
 - ▶ Karlılığa Etkiler

EĞİTİM YETKİNLİK İLİŞKİSİ

Davranışsal Yetkinlikler	Analistik Düşünme ve Yaratıcılık, Kurumsal Farkındalık ve Etik Bilinci
Yönetimsel Yetkinlikler	Hızlı Karar Alma ve Çeviklik, Bilgi İzleme ve Operasyonel Takip, Sonuç Odaklılık
Mesleki/ Bankacılık Teknik Yetkinlikler	Maliyet, Fiyatlama, Operasyonel Verimlilik, Esneklik, Global Zeka
Öz-Gelecek Yetkinlikleri	Değişimi Okuyabilmek ve Geleceği Kurgulamak

Uygulama Yeri	Süre	Eğitim Görevlisi
Sanal Sınıf	3 gün	Ayşe Gülseren Atabay
Başlangıç Tarihi : 9.12.2020 - Bitiş Tarihi: 11.12.2020		
TBB Üyeleri İçin Eğitim Ücreti: ₺ 675 - Diğer Kurumlar İçin Eğitim Ücreti: ₺ 750		

- Fiyatlarımıza KDV Dahildir.



UYGULAMALI TÜREV ÜRÜN ÇÖZÜMLERİ

AMAÇ

Katılımcıların; piyasa koşulları çerçevesinde kullanabilecekleri türev ürünleri, avantaj ve dezavantajları ile tanımları amaçlanmaktadır.

ODAK NOKTALARI

#Türev Ürünler #Piyasalar #Maliyet #Fiyatlama

EĞİTİMDEN BEKLENEN SONUÇLAR

Bilir: Piyasada kullanılan türev ürünlerin neler olduğunu bilir.

Anlar: Türev ürünlere ilişkin fiyatlamanın nasıl yapıldığını anlar.

Yapar: Söz konusu türev ürünlerin uygun müşterilere pazarlamasını yapar.

HEDEF KİTLE

Konuya ilgi ve ihtiyaç duyan tüm çalışanların katılımına uygundur.

NOT

İÇERİK

- Türev Ürün Fiyatlama Matematiği
 - ▶ Taşıma Maliyeti-Swap Point
 - ▶ Teorik Fiyat
- Hedge-Spekülasyon-Arbitraj
- Forward (Faiz+Diğer Finansal Enstrümanlar)
- Futures (VIOP)
- Döviz Swapları
- Opsiyonlar
 - ▶ Opsiyon Fiyatlaması/Fiyatı Etkileyen Faktörler
 - ▶ Put-Call Paritesi
 - ▶ Vanilla Opsiyonlar/Trade Mekanizması
 - ▶ Egzotic Opsiyonlar
 - ✓ Barrier Opsiyonları
 - ✓ Digital Opsiyonlar
 - ✓ Touch Opsiyonlar
 - ✓ Koridorlar
 - ✓ Egzotic Barrier Opsiyonları
 - ✓ Opsiyon Stratejileri
 - ✓ Fiyatlar Yükselirken
 - ✓ Fiyatlar Düşerken
 - ✓ Durağan ya da Yüksek Volatilite Beklentisinde
- Yapılandırılmış Ürünler
- Tüm Ürünlere İlişkin Avantaj ve Dezavantajlar



EĞİTİM YETKİNLİK İLİŞKİSİ

Davranışsal Yetkinlikler	Müşteri Duyarlılığı
Yönetsel Yetkinlikler	Sonuç Odaklılık
Mesleki/ Bankacılık Teknik Yetkinlikler	Maliyet, Fiyatlama
Öz-Gelecek Yetkinlikleri	

Uygulama Yeri	Süre	Eğitim Görevlisi
Sanal Sınıf	2 gün	Saim Çelik

Başlangıç Tarihi : 9.12.2020 - Bitiş Tarihi: 10.12.2020

TBB Üyeleri İçin Eğitim Ücreti: ₺ 450 - Diğer Kurumlar İçin Eğitim Ücreti: ₺ 500

- Fiyatlarımıza KDV Dahildir.

BEYİN TEMELLİ DUYGUSAL ZEKA



AMAÇ

Duyguların kontrolü ve etkin yönetimi için duygusal zekamıza dair farkındalığı artırarak ve zindelik seviyesini yükselterek özellikle hassas veya zorlayıcı durumlar karşısında ortaya çıkan yoğun duyguları anlama, etkin yönetme ve bu sayede kuvvetli iletişim ile ilişkileri etkin yönetme becerilerinin kazandırılması amaçlanmaktadır.

ODAK NOKTALARI

#Beyin #Duygular #Duygusal Zeka #İletişim #İlişki Yönetimi

EĞİTİMDEN BEKLENEN SONUÇLAR

Bilir:Duygusal ve sosyal zeka yetkinliğinin tanımını ve davranış göstergelerini, duyguların etkin yönetim sürecini bilir.

Anlar:İletişim ve ilişki yönetiminde duygusal zekanın önemini ve bu yetkinlikte kendi seviyesini anlar.

Yapar:Duygularını anlayarak ve etkin yöneterek iç ve dış müşteri ile ekip yönetimini etkin yapar.

HEDEF KİTLE

Bankalarda hem iç hem de dış müşteri yönetimi yapan, ekip motivasyonundan ve performansından sorumlu olan yöneticiler ve konuyla ilgili tüm çalışanların katılımına uygundur.

NOT

İÇERİK

- Beynimizin Nasıl ve Neye Tepki Verdiğini Anlamak
- Duygusal ve Sosyal Zeka Tanımlarını Netleştirmek
- Duygusal Zeka Yetkinlikleri ve Davranış Göstergelerini Anlamak
- Duygusal Zindelik Durumumuzu Güçlü Yön ve Gelişim Alanlarımız ile Fark Etmek
- Duyguları Kontrol Edebilmek için Bir Süreç Uygulamak

EĞİTİM YETKİNLİK İLİŞKİSİ

Davranışsal Yetkinlikler	İletişim, Proaktif Düşünme ve Duygu Yönetimi, Kendine Liderlik
Yönelimsel Yetkinlikler	
Mesleki/ Bankacılık Teknik Yetkinlikler	Esneklik
Öz-Gelecek Yetkinlikleri	

Uygulama Yeri	Süre	Eğitim Görevlisi
Sanal Sınıf	1 gün	Özlem Baydar

Başlangıç Tarihi : 11.12.2020 - Bitiş Tarihi: 11.12.2020

TBB Üyeleri İçin Eğitim Ücreti: ₺ 225 - Diğer Kurumlar İçin Eğitim Ücreti: ₺ 250

- Fiyatlarımıza KDV Dahildir.

POZİTİF STRES YÖNETİMİ

AMAÇ

Stresin yarattığı belirtileri fark edip, olumsuz etkilerini kontrol altında tutmaya ve duygu kontrolü sağlamaya yardımcı olacak pratik teknikler sunulması ve daha sağlıklı ve dengeli bir yaşam için otomatik düşmüş olan alışkanlıkları fark edip, yaşam kalitesini artıracak yolların aktarılması amaçlanmaktadır.

ODAK NOKTALARI

#Nefes Teknikleri #Meditasyon #Olumlama
#Amaçlar #Hedefler #Proaktivite #Duygu Kontrolü

EĞİTİMDEN BEKLENEN SONUÇLAR

Bilir:Stres kaynaklarını tanımlamayı ve yönetmeyi bilir.

Anlar:Olumsuz düşünce ve olumsuz duyguların olumsuz davranışlara sebebiyet verdiğini anlar.

Yapar:Duygu kontrolünü sağlamak için nefes ve meditasyon tekniklerini uygular, olumluma iç ses konuşmalarını yapar.

HEDEF KİTLE

Konuya ilgi ve ihtiyaç duyan tüm çalışanların katılımına uygundur.

NOT

İÇERİK

- ❑ Stres Nedir?
 - ▶ Stres Nasıl Oluyor?
 - ▶ Savaş-Kaç Tepkisi
 - ▶ Beyin ve Stres İlişkisi
 - ✓ İnsan Beyni ve Vücudunda Stres Tepkisi Sırasında Neler Oluyor?
 - ✓ Sol Beyin-Sağ Beyin
- ❑ Stres ve Biz
 - ▶ Özgür İrade mi, Oto Pilot mu?
 - ▶ Stres Kaynakları ve Belirtileri
- ❑ Yaşamımızın Kontrolü
 - ▶ Amaçlarımıza Ulaşmak
 - ▶ Olumlu İç Ses Konuşmaları
- ❑ Rahatlama ve Gevşeme Teknikleri
 - ▶ Diyafram Nefesi ile Sakin Kalma
 - ▶ Ana Odaklanma ve Farkındalık
 - ▶ Meditasyon ile Gevşemeyi Öğrenme
 - ▶ Bilinçli Uzaklaşma Teknikleri
 - ▶ Masada Yoga Egzersizleri

EĞİTİM YETKİNLİK İLİŞKİSİ

Davranışsal Yetkinlikler	Proaktif Davranış ve Duygu Yönetimi, Kendine Liderlik, Merak ve Keşfetme
Yönetimsel Yetkinlikler	Sonuç Odaklılık
Mesleki/ Bankacılık Teknik Yetkinlikler	Esneklik
Öz-Gelecek Yetkinlikleri	

Uygulama Yeri	Süre	Eğitim Görevlisi
Sanal Sınıf	2 gün	Serap Gökmen

Başlangıç Tarihi : 14.12.2020 - Bitiş Tarihi: 15.12.2020

TBB Üyeleri İçin Eğitim Ücreti: ₺ 450 - Diğer Kurumlar İçin Eğitim Ücreti: ₺ 500

- Fiyatlarımıza KDV Dahildir.



AKREDİTİFLER VE VESAİK MUKABİLİ İŞLEMLERDE AVANTAJ VE DEZAVANTAJLAR

AMAÇ

Uluslararası Ticaret Odası'nın hazırlamış olduğu ve bankalar ile dış ticarete taraf olan tüm tacirlerin uymaları gereken UCP 600 ve URC 522 sayılı broşür hükümlerinin incelenmesi, dış ticarete belli başlı risklerin piyasada yaşanmış gerçek olaylarla ele alınması amaçlanmaktadır.

ODAK NOKTALARI

#Akreditif #Vesaik Mukabili CAD #UCP600 ve URC522 #Risk ve Avantajlar

EĞİTİMDEN BEKLENEN SONUÇLAR

Bilir:Uluslararası yeknesak kaide ve kuralları bilir. Gerek akreditif, gerekse vesaik mukabili işlemlerdeki kuralların neler olduğunu, satır aralarında gizlenen riskleri bilir.

Anlar:Risk algısı artar, mevzuat hükümlerini anlar.

Yapar:Akreditif ve vesaik mukabili işlemlerindeki kontrol ve incelemeleri daha bilinçli yapar.

HEDEF KİTLE

Satış, operasyon (şube ve merkezi operasyonlar), iç kontrol, teftiş, kredi tahsis, onay ve operasyon akreditif, ihracat ve ithalat departmanları çalışanlarının katılımına uygundur.

NOT

İÇERİK

- Deniz Konışmentosu-Bill of Lading
 - ▶ Konşimento-Ordino İlişkisi
 - ▶ Konşimento Banka Nezdinde iken Ordino Alınması ve Malların Gümrükten Çekilmesi
- Mümkün müdür?
 - ▶ Charter Party Konşimento ve Bankaların Riskleri
- Dış Ticarete Ödeme Şekilleri
 - ▶ Vesaik Mukabili Ödemede Taraflar, İşleyiş Şeması ve İşlem Adımları
 - ✓ Uniform Rules For Collections (URC 522) Broşürü
 - ✓ Vesaik Mukabili İşlemlerde Risk
 - ✓ Tahsil Vesaikinden Doğan İhracatçı Risklerinin Azaltma
 - ✓ Tahsil Vesaikinin İthalatçı ve İhracatçı İçin Avantajları ve Dezavantajları
 - ✓ Vaka Analizi: Malların Teslim Alınmaması, Gümrüğün Mallara El Koyması, Dış Ticarete Kredinin Batması
 - ▶ Akreditifte Taraflar, İşleyiş Şeması ve İşlem Adımları
 - ✓ Akreditifli Ödemede Bankaların Riski ve Dış Ticaretteki Avantajları
 - ✓ Akreditifin Alıcısı ve Satıcısı Açısından Avantajları
 - ✓ ICC Uniform Rules for Documentary Credits (URC600)
 - ✓ Akreditifte Bankaların Riski Ne Zaman Başlar ve Sona Erer?
 - ✓ Akreditif İşleminde Bankaların Yaptıkları Hatalar ve Sonuçları
 - ✓ İhracat ve İthalat Akreditifinde Dikkat Edilmesi Gereken Hususlar
 - ✓ Akreditif İşlemlerinde Görülen Yaygın Sorunlar
 - ✓ Teyit İşleminin Bankalara Getirdiği Yükümlülük
- Ödeme Şekillerinde Uluslararası Yeknesak Kaide ve Kurallar
- Teyit İşleminin Bankalara Getirdiği Yükümlülük
- Vaka Analizi: Akreditifte Evrak Sahteciliği, Akreditifte Rezerv ve Bankanın Riski, Gümrük Mevzuatı Noksanlığı

EĞİTİM YETKİNLİK İLİŞKİSİ

Davranışsal Yetkinlikler	Müşteri Duyarlılığı, Analitik Düşünme ve Yaratıcılık
Yönetsel Yetkinlikler	Hızlı Karar Alma ve Çeviklik, Bilgi İzleme ve Operasyonel Takip Denetleme
Mesleki/ Bankacılık Teknik Yetkinlikler	Mevzuat, Operasyonel Takip ve Bilinç, İç Sistemler ve Denetim, Operasyonel Verimlilik
Öz-Gelecek Yetkinlikleri	

Uygulama Yeri	Süre	Eğitim Görevlisi
Sanal Sınıf	2 gün	Reşat Bağcıoğlu
Başlangıç Tarihi : 14.12.2020 - Bitiş Tarihi: 15.12.2020		
TBB Üyeleri İçin Eğitim Ücreti: ₺ 450 - Diğer Kurumlar İçin Eğitim Ücreti: ₺ 500		

- Fiyatlarımıza KDV Dahildir.



YENİ BİLİNÇ YANSIMASI: BİREYSEL FARKINDALIK

AMAÇ

Katılımcıların kendi yaşamlarını sorgulamalarını, kendilerini fark etmelerini sağlamak için uygulamalarla aktarımda bulunmak amaçlanmaktadır.

ODAK NOKTALARI

#Fark Etme #Kendini Görebilme #Kendinle İletişim
#Evrensel Bilgiler

EĞİTİMDEN BEKLENEN SONUÇLAR

Bilir:Farkındalık kavramının ne olduğunu, önemini, nasıl hayatına alacağını ve içselleştireceğini bilir.

Anlar:Neden sonuç ilişkisinin gücünü, fark ederek hayatta olanların ve olamayanların yaşam adımlarına yansımalarını ve etkilerini anlar.

Yapar:Kendini ve gücünü keşfeder, gözlemci kalmayı öğrenir.

HEDEF KİTLE

Kendisiyle olan iletişimin ve kendini fark etmenin yaşamın her alanında daha iyi performans sağlayacak kadar önemli olduğunu düşünen ve bu alanda yeni bilgiler öğrenmek isteyen herkesin katılımına uygundur.

NOT

İÇERİK

- Dünya Değişiyor: Bugünlerde Ne Yaşıyoruz?
- Farkındalığa Odaklanmak Neden Her Zamankinden Daha Önemli?
- Bilim İnsanları Dünya, Evren, Enerji, Titreşim Konularında Neler Söylüyor?
- "Ben" Denen Varlık
- Kendiliğim ve Kendimi Var Etme Boyutlarım
- Zihin Stratejilerim
- Tipolojiler
- Anne, Baba ve Ata İlişkili Negatif Düşünce Kalıplarım
- Düşünce Kalıplarımın Yaşama Yansıması
- Vaka Çalışması: Deneyimlerin Farkındalığı

EĞİTİM YETKİNLİK İLİŞKİSİ

Davranışsal Yetkinlikler	İletişim, Kendine liderlik
Yönetsel Yetkinlikler	Performans Geliştirme
Mesleki/ Bankacılık Teknik Yetkinlikler	İlişki Yönetimi
Öz-Gelecek Yetkinlikleri	Değişimi Okuyabilmek ve Geleceği Kurgulayabilmek, Değişim ve Düşünce Liderliği

Uygulama Yeri	Süre	Eğitim Görevlisi
Sanal Sınıf	2 gün	Beral Fişekçi

Başlangıç Tarihi : 16.12.2020 - Bitiş Tarihi: 18.12.2020

TBB Üyeleri İçin Eğitim Ücreti: ₺ 450 - Diğer Kurumlar İçin Eğitim Ücreti: ₺ 500

- Fiyatlarımıza KDV Dahildir.



BANKACILAR İÇİN TEMEL GÖSTERGELERİN, RAPORLARIN İZLENMESİ VE OKUNMASI

AMAÇ

Ulusal ve uluslararası boyutta yayınlanan temel göstergeleri ve raporları irdeleme ve yorumlama becerisinin kazandırılmasıdır.

ODAK NOKTALARI

#Makro Ekonomi #Temel Göstergeler #Öngörü #Raporlama

EĞİTİMDEN BEKLENEN SONUÇLAR

Bilir: Makro göstergelerin nasıl hesaplanacağını bilir.

Anlar: Ekonomideki gelişmeleri anlar.

Yapar: Makro ekonomiye yönelik öngörülerini anlar ve ona göre çalışır.

HEDEF KİTLE

Konuya ilgi ve ihtiyaç duyan tüm çalışanların katılımına uygundur.

NOT

İÇERİK

- ❑ Temel Makro Ekonomik Kavramlar
- ❑ Reel Sektör Göstergeleri
 - ▶ GSYH ve Büyüme Oranı
 - ▶ Fiyat Endeksleri: ÜFE ve TÜFE
 - ▶ Sanayi Üretim Endeksi ve Kapasite Kullanımı
 - ▶ Güven Endeksleri Reel Kesim ve Tüketici Güven Endeksi
 - ▶ Hanehalkı İşgücü Anketi
 - ▶ İş İstatistikleri
- ❑ Parasal Göstergeler
 - ▶ Bütçe Gerçekleşmeleri
 - ▶ Borç Yönetimi
 - ▶ Hazine'nin Yayınladığı Verilerin Yorumlanması
 - ▶ TCMB Bilançosu ve Para Arzı
 - ▶ Ödemeler Bilançosu
 - ▶ Banka Bilançolarının Verdiği Sinyaller
 - ▶ BIST ve Ödemeler Bilançosu İlişkisi
 - ▶ TCMB'nin Yayınladığı Raporların Yorumlanması
- ❑ Uluslararası Makroekonomik Göstergeler
 - ▶ IMF Raporları, Global Financial Stability Raporu, World Economic Outlook, Fiscal Monitor
 - ▶ OECD Veri Tabanı ve Economic Survey Raporu
 - ▶ WTO Veri Tabanı
 - ▶ UNCTAD ve UNDP Raporları

EĞİTİM YETKİNLİK İLİŞKİSİ

Davranışsal Yetkinlikler	Analistik Düşünme ve Yaratıcılık
Yönetimsel Yetkinlikler	Planlama ve Organizasyon
Mesleki/ Bankacılık Teknik Yetkinlikler	Maliyet, Fiyatlandırma, Operasyonel Verimlilik, Raporlama ve Sunum, Kıyaslama, Global Zeka
Öz-Gelecek Yetkinlikleri	Değişimi Okuyabilmek ve Geleceği Kurgulamak, Kurumsal Girişimcilik

Uygulama Yeri	Süre	Eğitim Görevlisi
Sanal Sınıf	3 gün	Ömer Faruk Çolak

Başlangıç Tarihi : 16.12.2020 - Bitiş Tarihi: 18.12.2020

TBB Üyeleri İçin Eğitim Ücreti: ₺ 675 - Diğer Kurumlar İçin Eğitim Ücreti: ₺ 750

- Fiyatlarımıza KDV Dahildir.

